



イオレについて

株式会社イオレ

(東証グロース市場、証券コード:2334)

代表取締役社長 兼 CEO
瀧野 諭吾



代表取締役社長 兼 CEO 瀧野 諭吾 (たきの ゆうご)

GREE 株式会社にてプロダクト開発・事業開発を学び、以降Kaizen Platform、PKSHA Technology、トライステージ、ストリートホールディングスの事業担当、技術担当執行役員を歴任。

情報技術を活用した事業戦略立案・事業執行の豊富な経験に基づき、自社事業・クライアントワークの双方で、様々な業界のバリューチェーンの再構築・DXを実現してきた。2025年6月イオレ、代表取締役社長就任。

イオレについて

事業内容（2026年3月期第1四半期まで）

コミュニケーション データ事業

自社メディア広告

らくらく連絡網+広告

WEB・SNS広告配信

pinpoint

HRデータ事業

広告代理運用

求人検索エンジン広告運用

採用支援システム

JOBOLE

運用型求人広告
プラットフォーム

HR Ads Platform



Web3事業

Web3事業

NFT販売代理
ゲームギルド運用

旅行事業

旅行企画・販売

気軽にお出かけ、学び体験!
ポケカル

ペット事業

宿泊予約メディア運営

休日いぬ部 kyūzitsu-inubu
休日グランピング部

その他

その他

GPUサーバーの販売他



上場後の株価の推移

2017年12月15日上場、インターネット広告・メディア事業の会社でした

— 移6カ月 — 移12カ月 — 移24カ月



2025年3月26日、新事業開始の発表

- 暗号資産金融事業
- AIデータセンター事業

新事業の発表と新経営陣への刷新

2025年6月25日、新経営陣への刷新発表



取締役会長
吉田 直人



代表取締役社長
瀧野 諭吾



執行役員COO
神谷 勇樹



社外取締役
高桑 昌也



社外取締役
渡邊 孝行



執行役員CTO
高木 悠造



執行役員CCO
花島 晋平



社外取締役
天野 晃



取締役執行役員
CFO 貞方 渉

暗号資産領域で事業立ち上げ・経営経験・実績を有するメンバー

- ・暗号資産を活用した上場企業のグローバル経験
- ・暗号資産事業を主とする起業経験

PKSHA Technology, Preferred Networks出身のメンバーを中心にAI領域で事業立ち上げ・経営経験・実績を有する

- ・大手上場AI企業における立ち上げ／グローバル経験
- ・AI／データ領域における起業／イグジット経験

投資・ファイナンス領域で豊富な経営経験・実績を有するメンバー

- ・VCでの未上場企業への投資経験
- ・事業会社での資金調達・M&A経験

今年に入っての株価の推移



- 既存事業の再構築
- 新事業の立ち上げ
(暗号資産金融事業・AIデータセンター事業)

現在進行中の
資金調達の使途

新経営陣への刷新後、行ってきたこと

既存事業の“構造改革” × 新事業の“垂直立ち上げ”の二軸で成長



既存事業 (AIUI)

- 聖域なき「選択と集中」

祖業(らくらく連絡網)等の譲渡、旅行事業撤退

- 高収益体质への転換

構造改革により売上高 **+22.7%** 増

キャッシュフロー基盤の盤石化



新規事業 (AIDC+NCBC)

- GPU販売の爆発的な立ち上げ

4月事業開始から半年で **売上15億円** 到達

- 分散型AIDCへの資本参画開始

将来のAIインフラに幅広く対応可能な次世代設計

- 暗号資産金融事業の本格始動

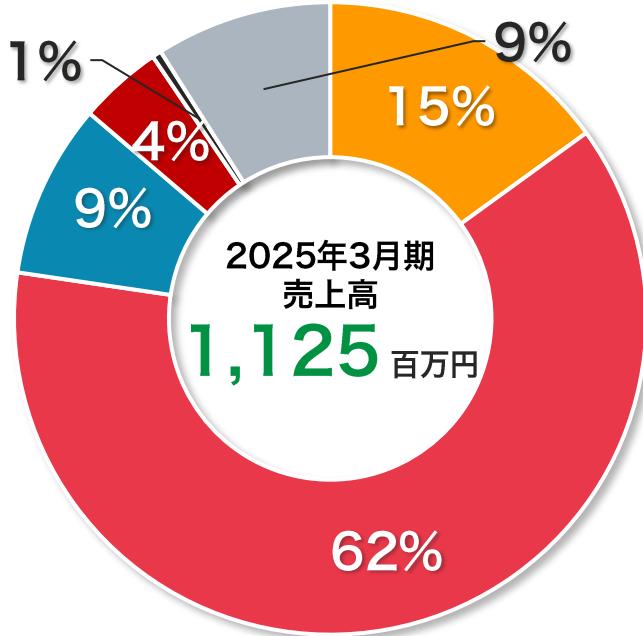
ガバナンスを重視しつつ“運用事業”を急速拡大



中期経営計画の達成に向けて順調な滑り出し

将来性の高い新規事業・既存事業の筋肉質化により株主価値向上を牽引

事業別売上割合 (2026年3月期第1四半期時点)



旅行事業
売上 **48** 百万円
(前期比 △25.1%)

今期より売上通期計上により
昨対大幅増

コミュニケーションデータ事業

売上 **169** 百万円
(前期比 +15.4%)

新卒採用向けpinpointが好調

HRデータ事業

売上 **701** 百万円
(前期比 +22.4%)

過去の求人検索エンジンの超大口顧客
失注の影響を上回る形で既存顧客売上増と
新規顧客獲得が進捗

Web3事業

売上 **100** 百万円
(前期比 +342.2%)

NFTゲームアイテム販売代理が順調に
売上を伸ばす

ペット事業

売上 **5** 百万円
(前期比 4.0%)

SEO効果等により取扱高増加も
売上計上までタイムラグあるため、
以降の成長に期待

その他

売上 **101** 百万円
(前期比 +696.3%)

事業内容（2026年3月期第2四半期より）

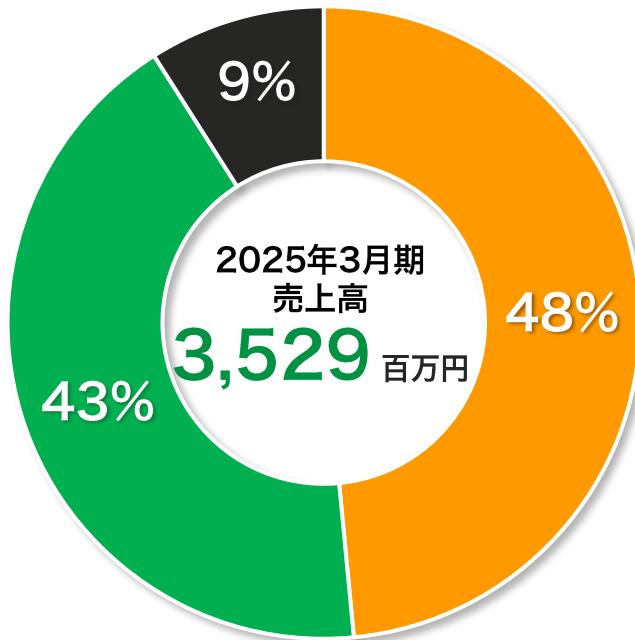
戦線拡大していたポートフォリオの整理、目指す価値の明確化と事業集約・体制再編を実施

AI UI事業（既存事業）		AIデータセンター事業	
WEB・SNS広告配信		GPUサーバーの販売	※4月15日事業開始
広告代理運用	求人検索エンジン広告運用	準備中	
採用支援システム			
運用型求人広告 プラットフォーム			
ペット事業	休日いぬ部 <small>kyūjitsu-inubu</small> 休日グランピング部	準備中	

さらに、来期以降の成長に向け下記を決定

- ・ ポケカル事業（旅行）の閉鎖
- ・ らくらく連絡網事業の譲渡の方針

事業別売上割合 (2025年第2四半期時点)



AI UI 事業

売上 **1,711** 百万円
(前期比 +22.7%)

新体制による事業のプラッシュアップを進行、
AI導入を中心とした人材の高度化等の施策によって
各事業ともに好調な成績で進捗

AIデータセンター事業

売上 **1,500** 百万円
(前期比 -)

圧倒的な需要を背景に垂直な立ち上がりで進捗中、
一気に中核事業へ

暗号資産金融事業

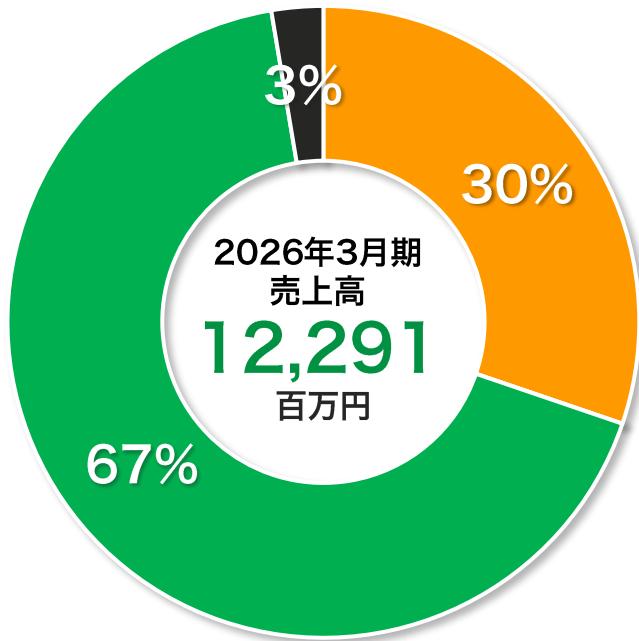
売上 **—** 百万円

金融事業として必要とされるガバナンス・体制の
整備の先行に加え、3Qより運用事業開始、
もう一つの中核事業としての収益を想定

その他

売上 **317** 百万円

2026年3月期事業別業績予想（11月14日修正後）



AI UI 事業

売上 **3,715** 百万円
(前期比 +19.2%)

pinpointの採用領域の引き合い増加が影響

AIデータセンター事業

売上 **8,250** 百万円
(前期比 -)

現時点ではGPUサーバー販売のみ・代理店の稼働拡大により順調に推移

暗号資産金融事業

売上 **—** 百万円

暗号資産金融事業は変数が多いため業績予想については別途後述

その他

売上 **325** 百万円