

2025年3月期

# 人材営業ワタナベくん(AI)

～人材会社の営業を、2つのAIで自動化／効率化～

株式会社ライトアップ  
<https://www.writeup.jp>

証券コード: 6580



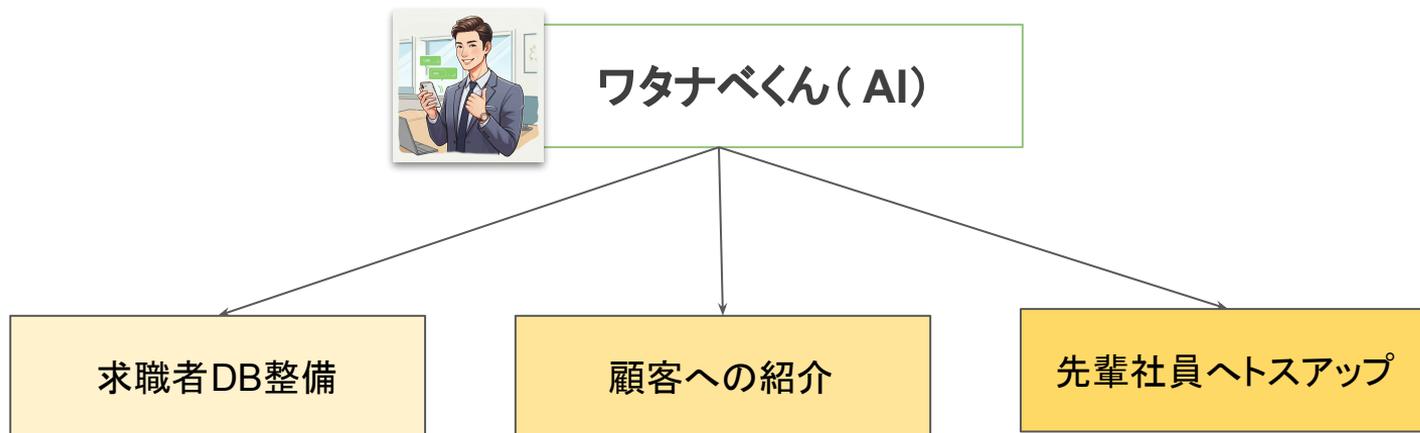
# 人材営業ワタナベくん(AI)とは

人材業界の営業をAIで自動化。求職者DBの構築から、顧客への人材提案まで全て営業AIエージェントが対応。

「自分のチーム、ワタナベと自分の二人なんです」

「ワタナベがAIなんで、精度も高いし紹介フィーも少し安いんです」

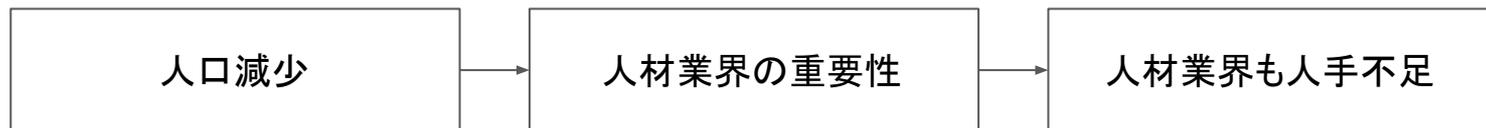
「何かあれば、遠慮なくワタナベと自分に聞いて下さい」



## 人材業界の徹底的な効率化を図りたい

現在、日本では 一日あたり約2,300人の人口が減少 しており(厚生労働省「日本の一日」)、日々、人手不足を加速させています。こうした環境の中で、人材業界の役割はますます重要になっていますが、その一方で人材業界自体も深刻な人手不足に直面しています。

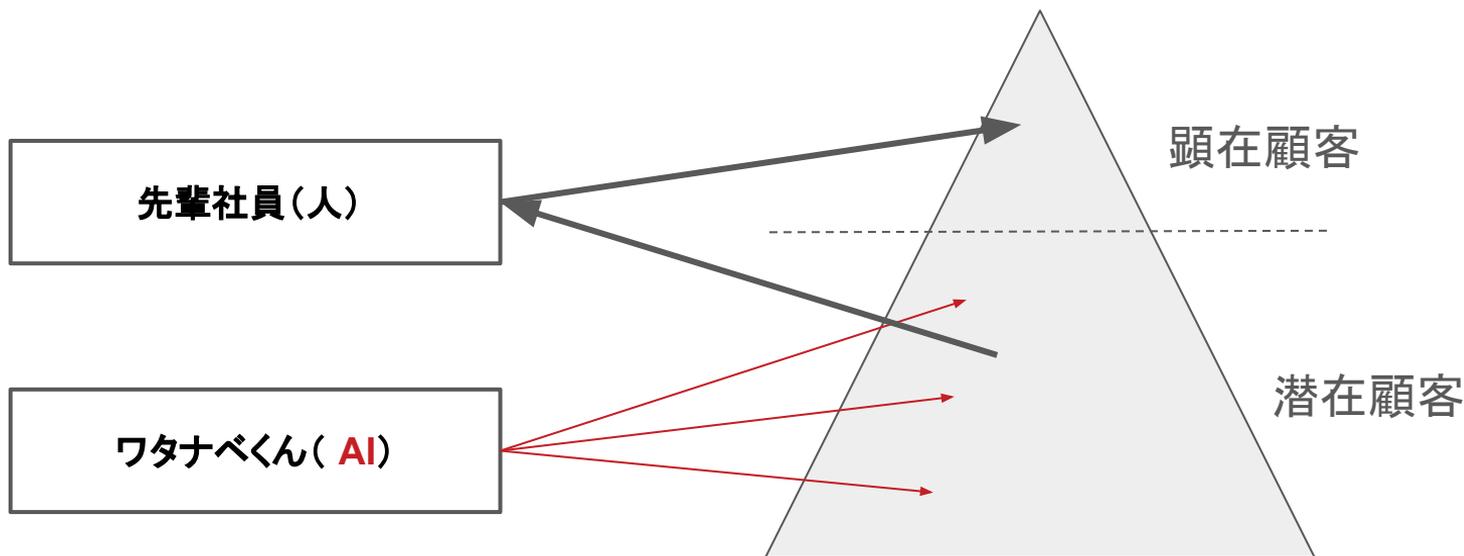
日本経済の持続的成長を実現するためには、人材業界の業務効率化が急務です。そこで私たちは、この課題に対処するためのソリューションを開発しました。



人材営業ワタナベくん( AI)の開発・提供

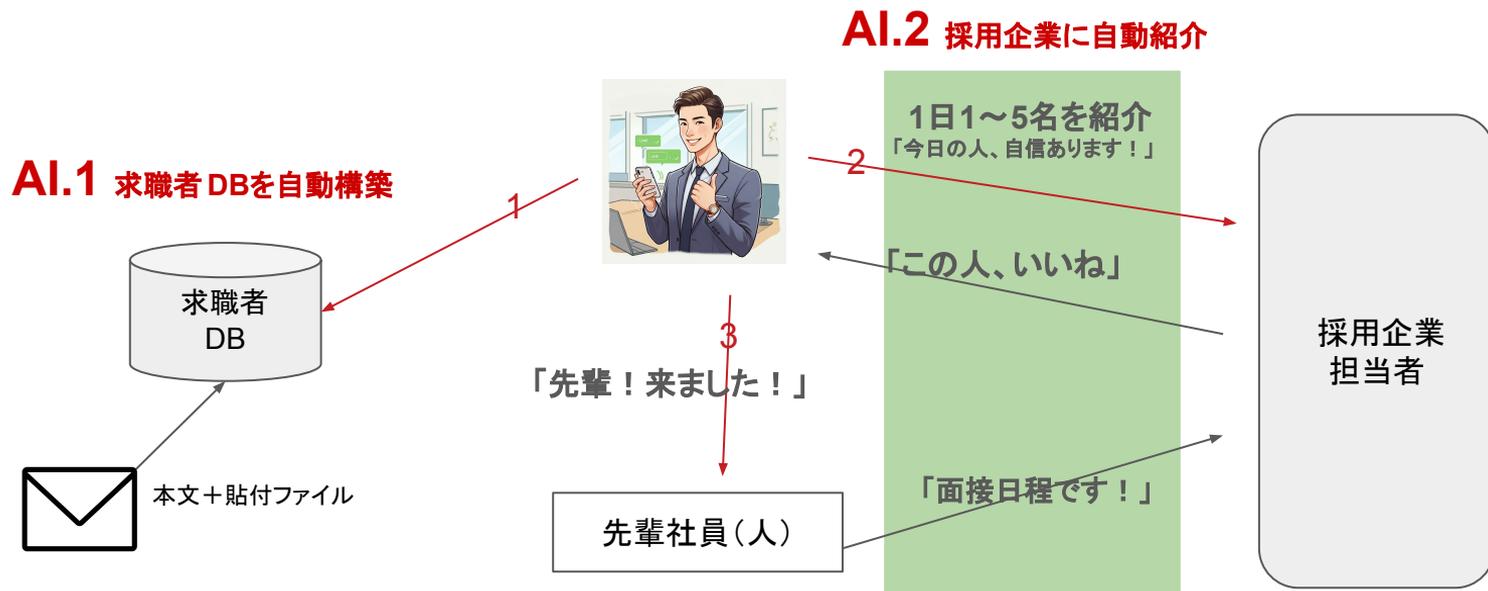
# 人は「より付加価値の高い業務」に集中する

潜在顧客に対しては人がしっかりフォローし、すぐに売上には繋がらない「潜在顧客」はAI営業マンが対応する。そうすることで、高い営業効率が実現します。人がより「付加価値の高い」業務に集中することで、人材業界に限らず、全ての業界・業種で異次元の効率化が実現できると考えています。



## 顧客とLINE上で、日々コミュニケーション

2つのAIで構成。日々自動で求職者データベースを整備し、同時に、日々採用企業（潜在顧客）に求職者を紹介し、面談希望があれば先輩社員に引き継ぐ。攻めと守りの業務を同時に担当いたします。



## 25年1月より「小規模な人材企業」に先行提供

主に、社員数20名未満の人材系企業と連携開始。小規模企業ならではの機動力を活かし、大手人材会社では実現できない「紹介業務の高効率化」と「紹介手数料の低減」の実現を目指していきます。

日本経済の成長に少しでも貢献できれば本当に嬉しいです。

24.12 テスト運用

25.01 実運用開始

25.02～ 提供先拡大

ご興味のある方は、こちらからご連絡ください。  
特に小規模な企業様からのご連絡をお待ちしています。

