

マンスリーレポート 2023年9月度

グループSaaS 主要KPI



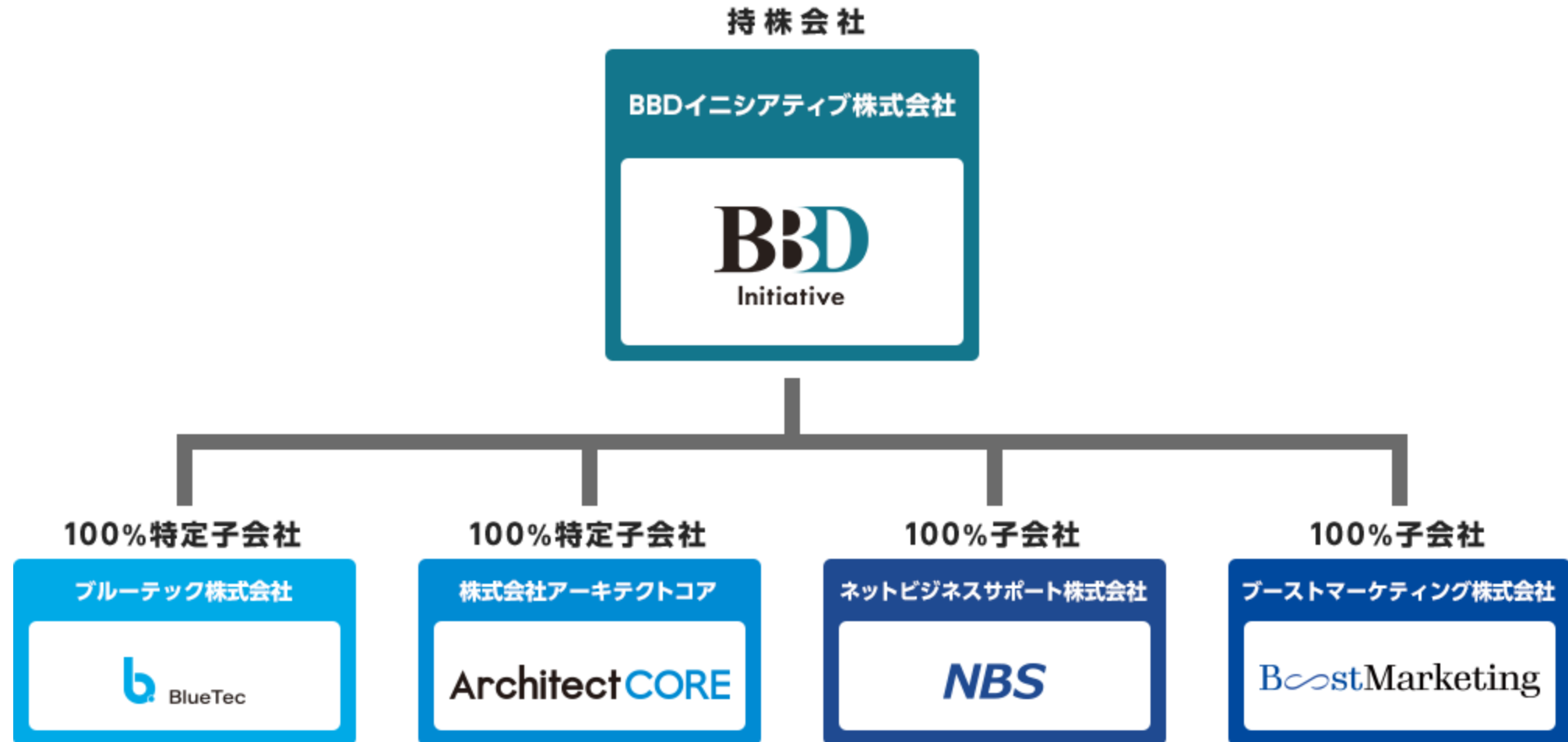
証券コード 5259

2023年10月25日

BBD Initiative
BBDイニシアティブ株式会社



ナレッジスイートグループは
2023年4月3日より
BBDイニシアティブグループとして新たに始動いたしました

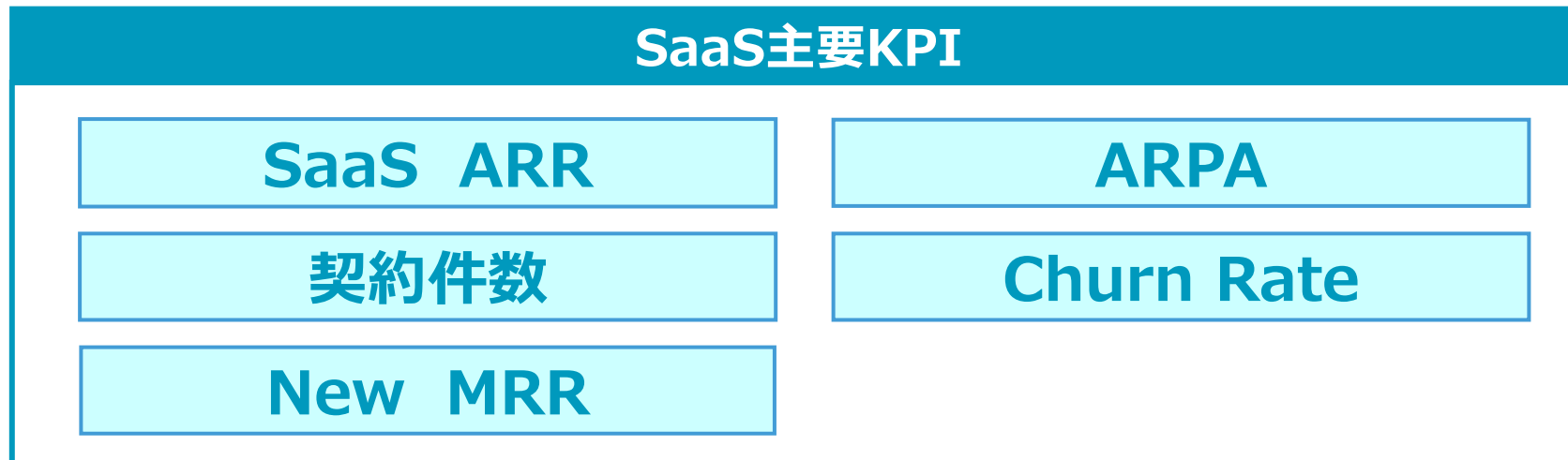
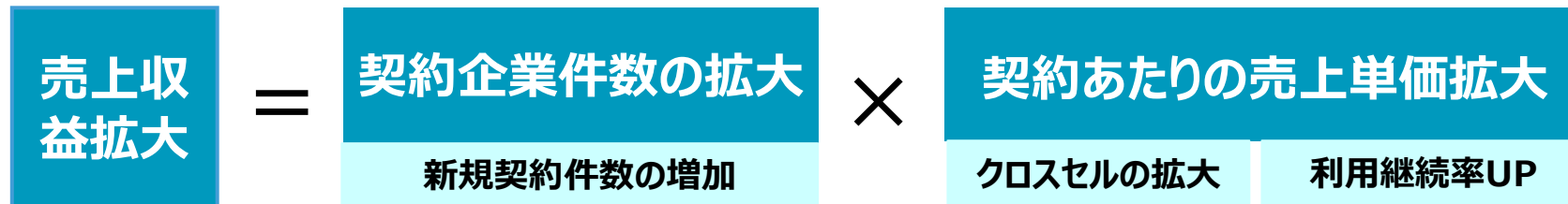


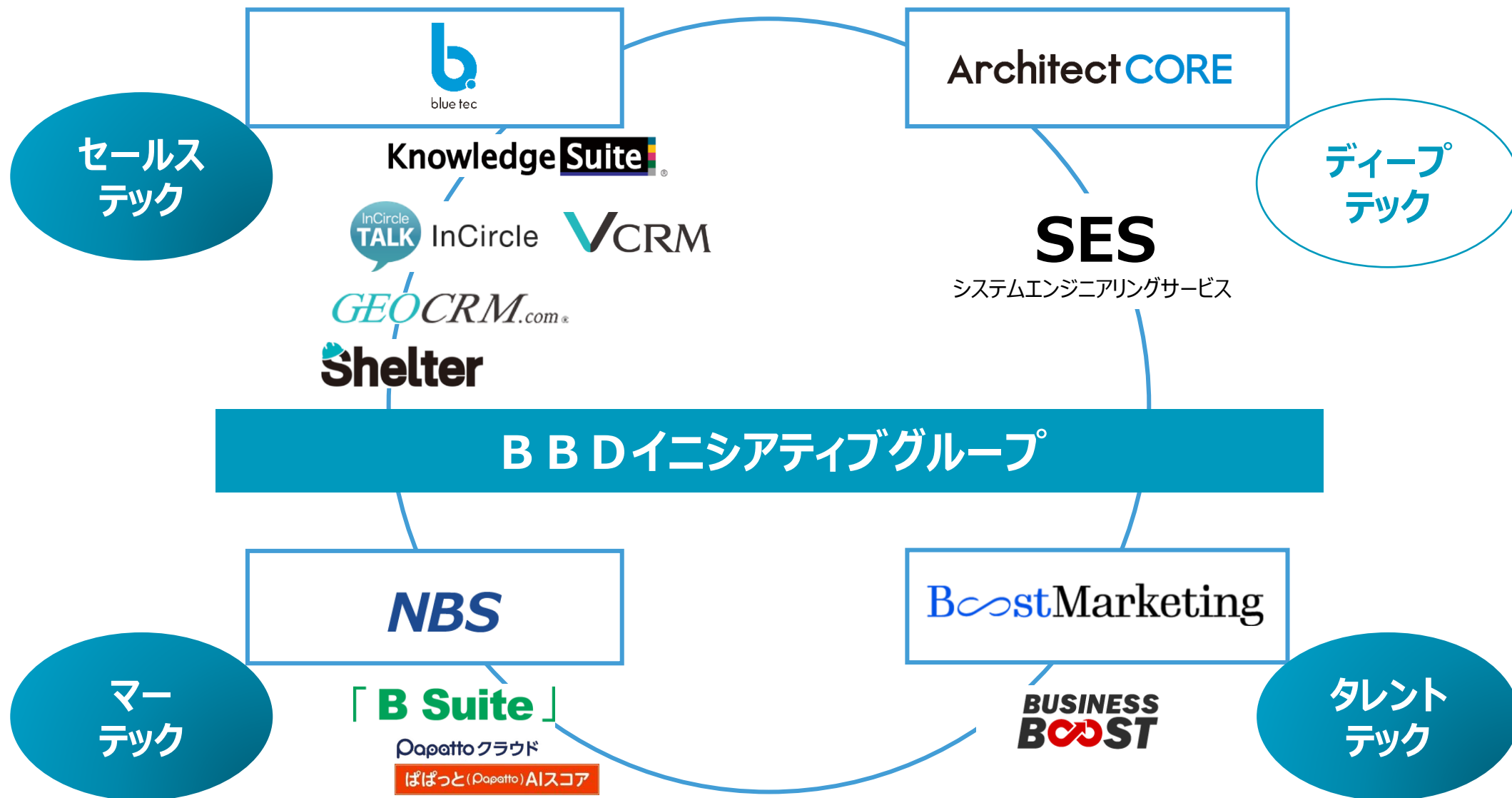
INDEX

- I. グループSaaS 主要KPIについて
- II. グループSaaS 主要KPI進捗
- III. グループ会社トピックス



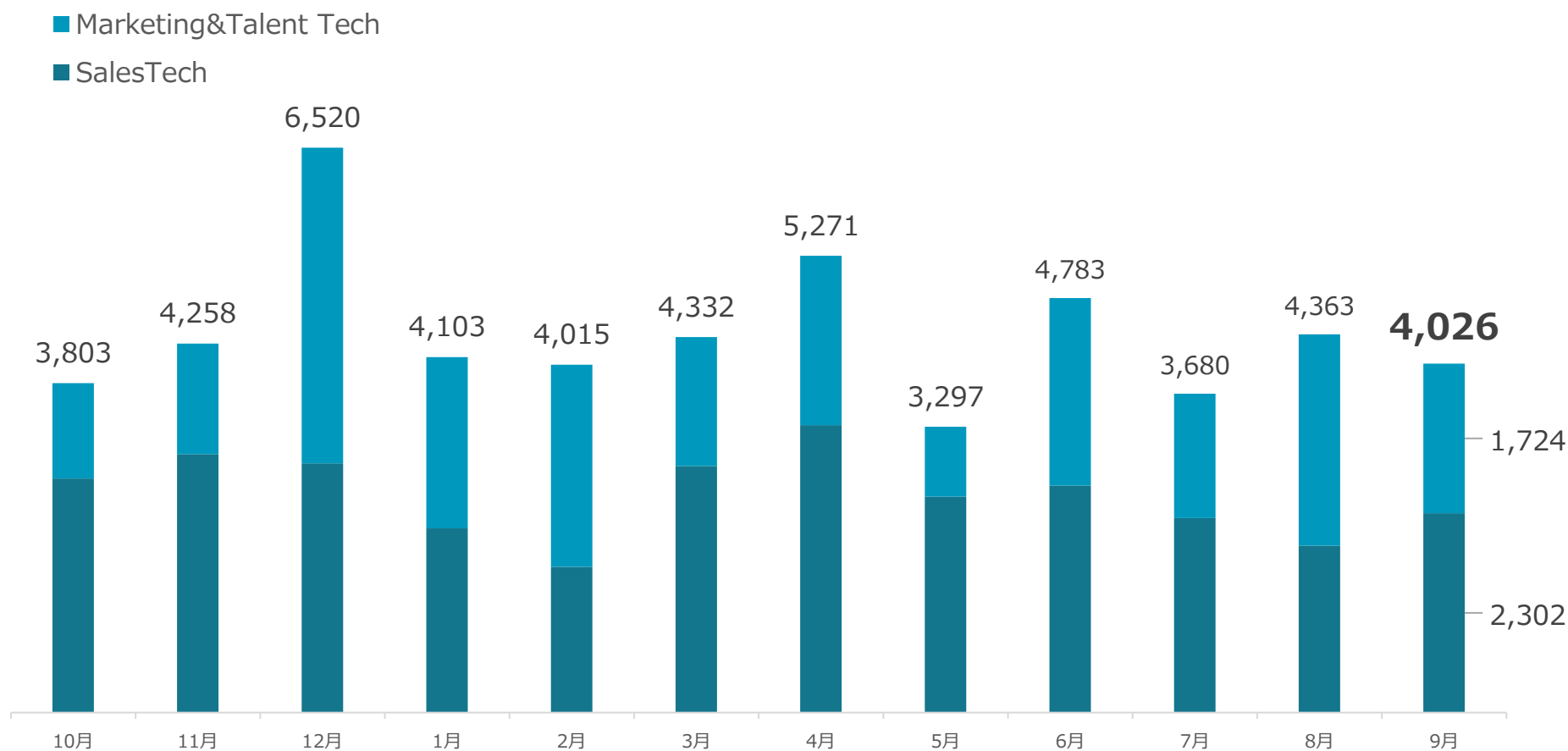
- 高成長を継続するDX事業におけるSaaSの売上収益拡大を実現すべく
- 2023年9月期より下記を主要KPIとし、ARRの拡大を目指す





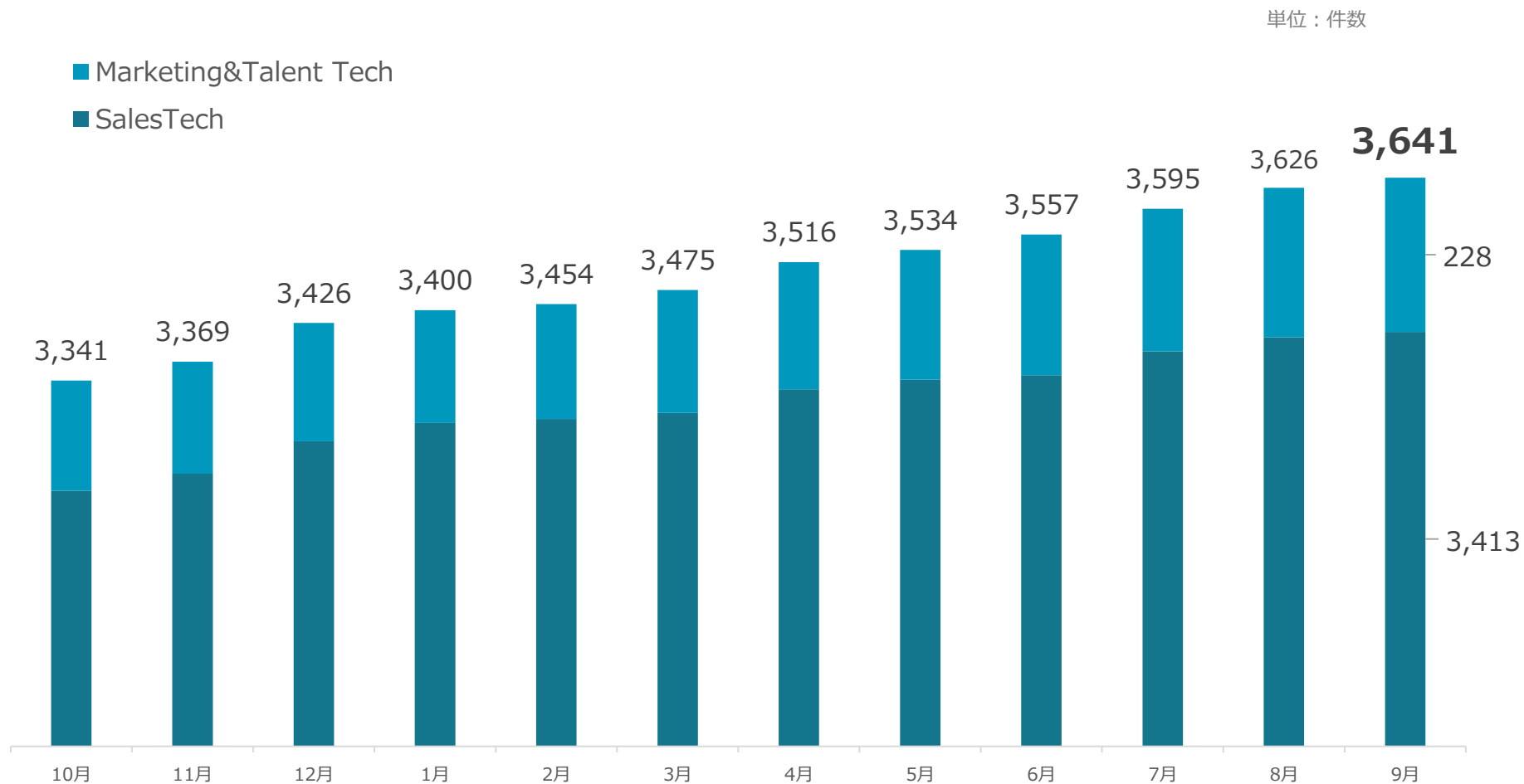
グループSaaS NewMRR

単位：千円



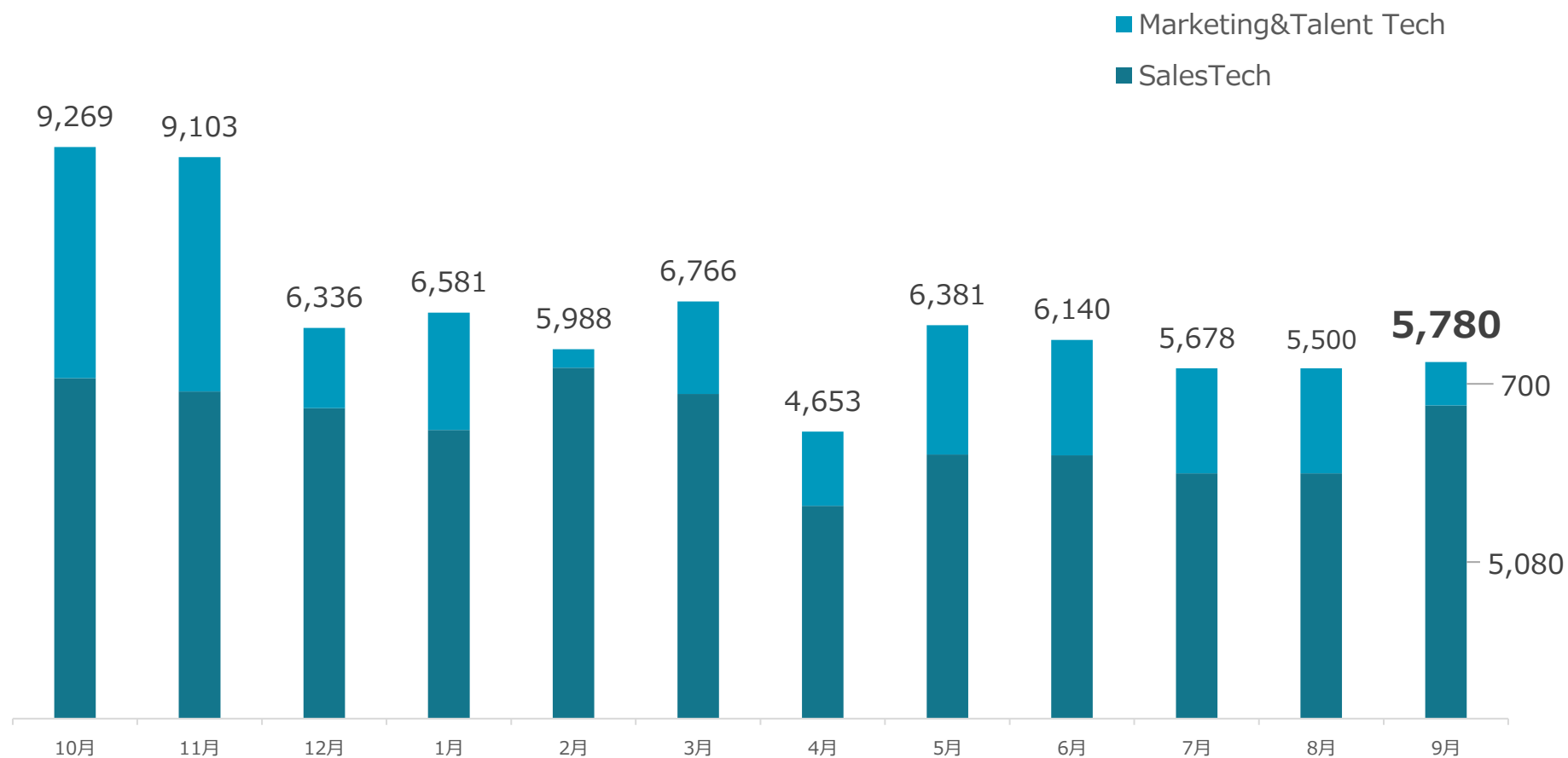
* O E Mは含まれておりません

グループSaaS 契約企業件数



グループSaaS 受注額残高

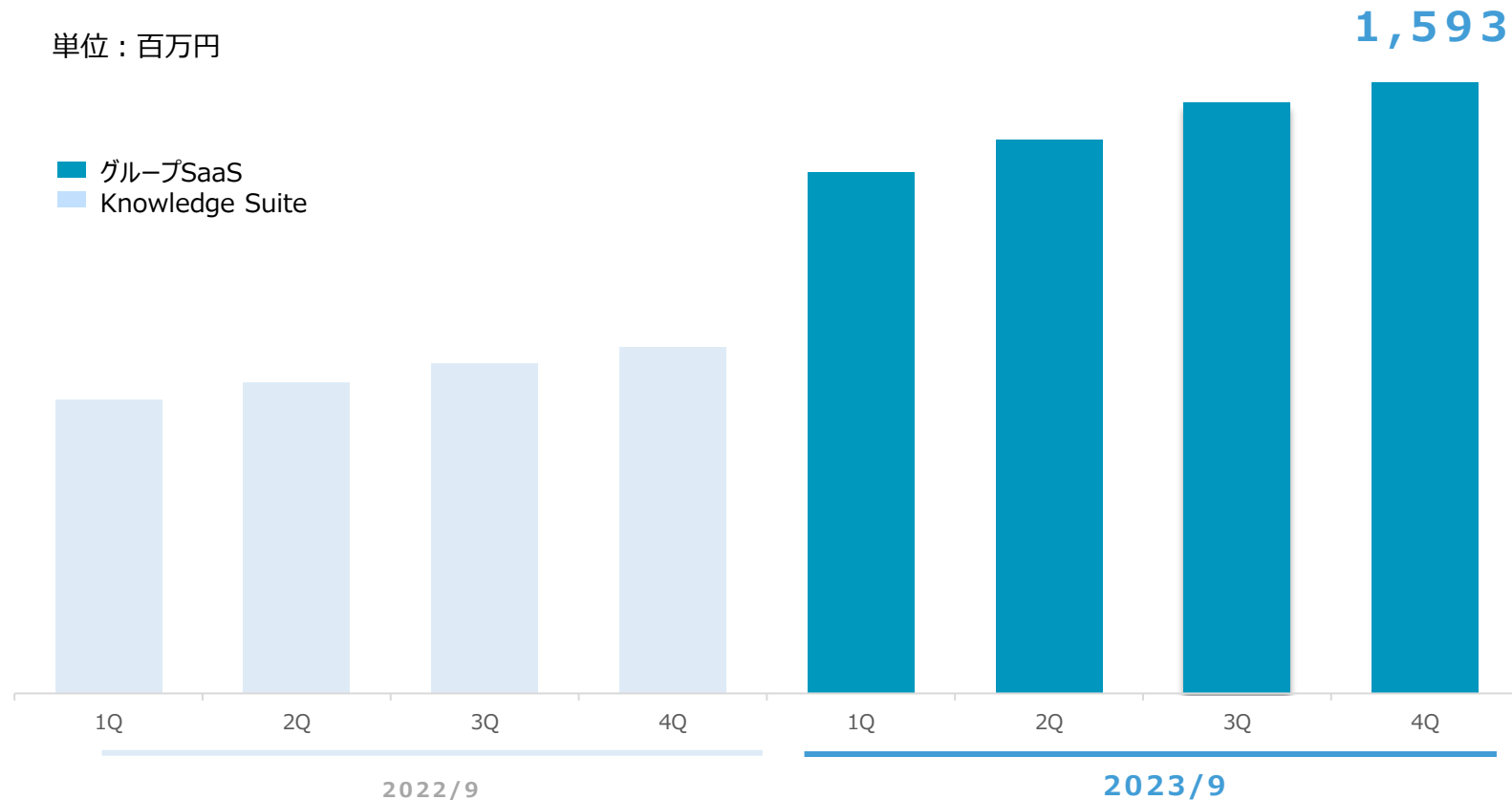
単位：千円



グループSaaS ARR

単位：百万円

■ グループSaaS
■ Knowledge Suite



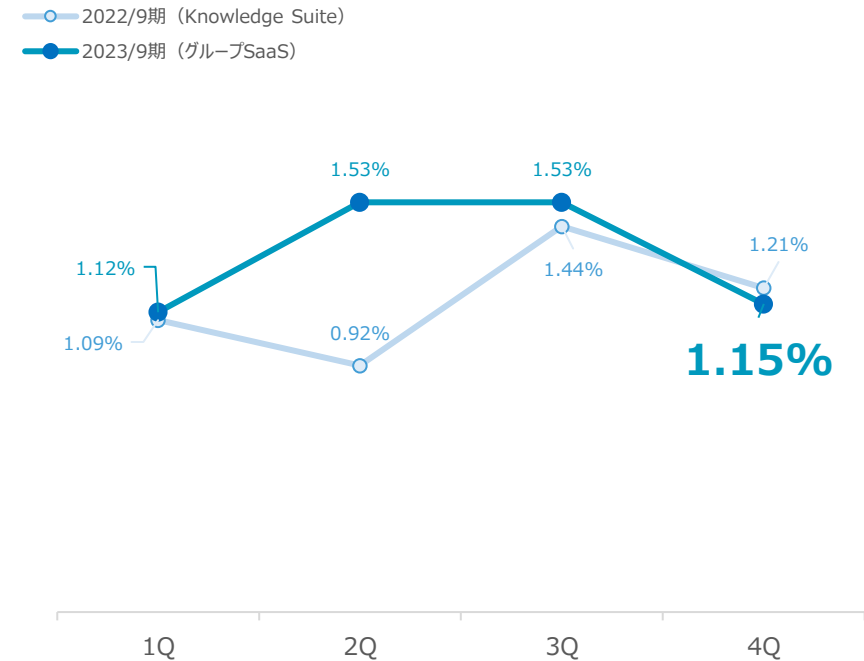
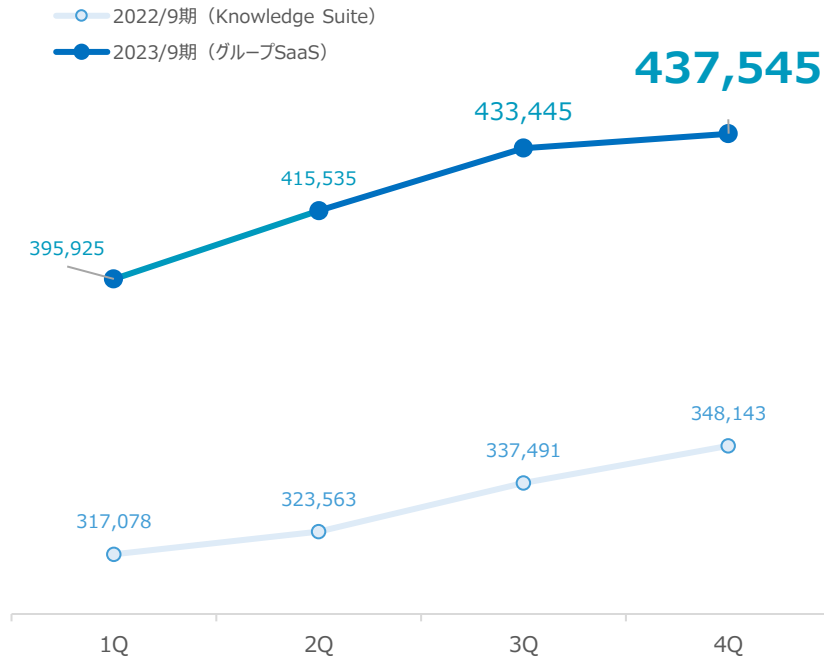
* グループSaaS KPI (2023/9期) にはOEM提供サービスは 含まれておりません
Knowledge Suite KPI (~2022/9期) にはOEM及びグループ会社の提供サービスであるSaaS等は 含まれておりません

*1 Annual Recurring Revenue : 年次経常収益。当社グループSaaSにおける各四半期末時点のMRRの12倍で算出。

グループSaaS ARPA^{*1}

グループSaaS Churn Rate^{*2}

単位：円



* グループSaaS KPI (2023/9期) にはOEM提供サービスは含まれておりません
 Knowledge Suite KPI (~2022/9期) にはOEM及びグループ会社の提供サービスであるSaaS等は含まれておりません

*1 ARPA : Average Revenue Per Account 1契約企業あたりの平均年次経常収益。当社グループSaaSにおける各四半期末時点のARRを契約企業数で除して算出。
 *2 Churn Rate : 解約率。MRR基準の月次平均解約率。当該月のChurn MRR÷前月末のMRR。各四半期3か月平均で算出。

セールステック Sales Tech

2023年9月21日リリース

- エヌ・ティ・ティ・データ中国様と販売代理店契約を締結
- 中国エリアにおける中堅・中小企業向けのマーケット開拓



NTT DATA

株式会社NTTデータ中国

×



blue tec

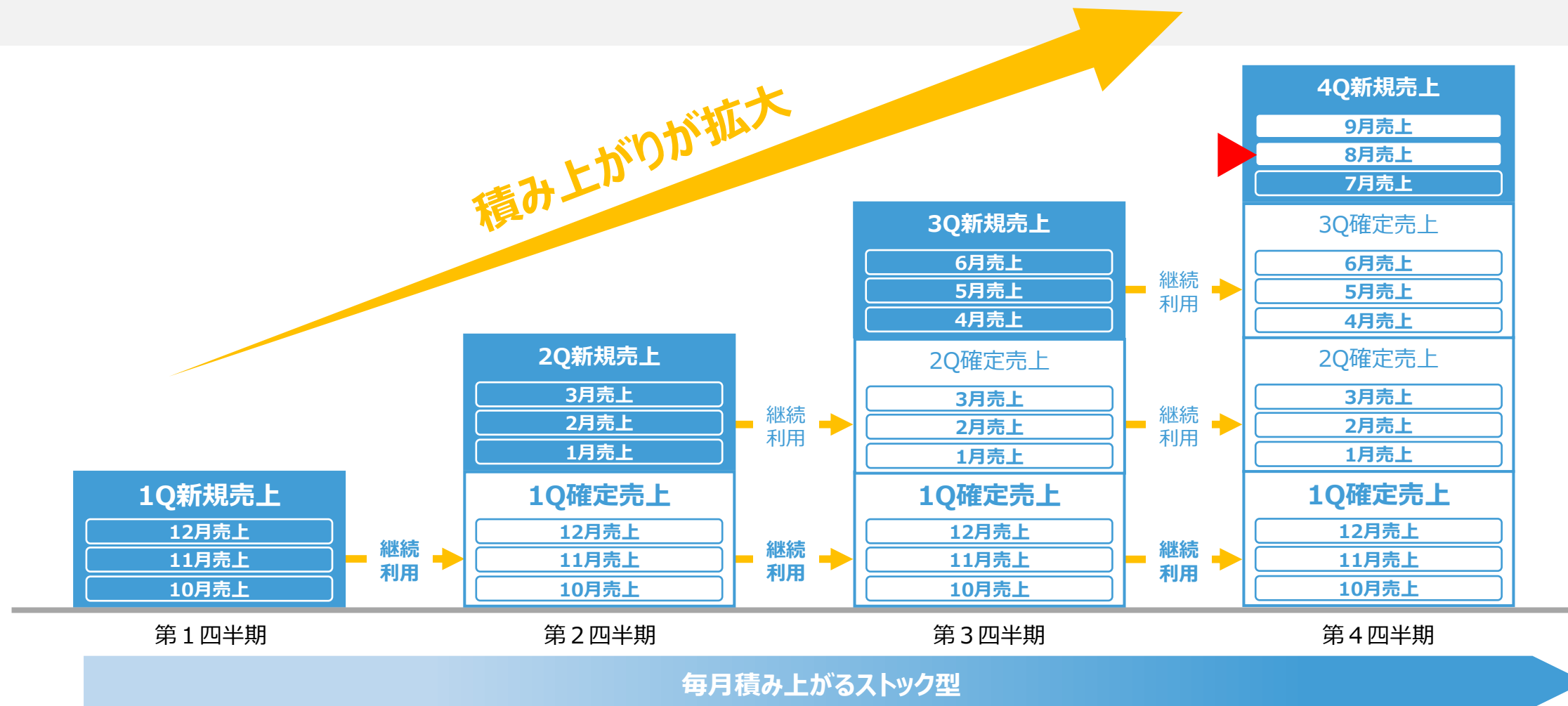
ブルーテック株式会社

中国エリアを中心に 中堅・中小企業のDX化を推進

SFA/CRM統合型ビジネスSaaS

Knowledge Suite

■ ストック型で確実に収益が積み上がるサブスクリプションモデル



BBD

Initiative

BBDイニシアティブ株式会社

ありがとうをX-Tech（クロステック）する

「ありがとう」の対義語は「当たり前」。なかなか気づく事のない「当たり前」に気付いた時、「ありがとう」と思える、そんな気持ちを大切にしたい。
世の中の「有り難し」事をクロステックして行くことで、世の中を便利に「当たり前」であることに感謝される世界を作る。
「ありがとうをクロステックする」私たちBBDイニシアティブが掲げる思いです。