

株式会社ファイバーゲート

2023年6月期第3四半期決算説明資料



上場市場 : 東証プライム 札証
証券コード : 9450

 **2023年6月期3Q決算実績**

 **2023年6月期通期決算見通し**

 **トピックス**

Appendix

1

2023/6期3Q累計実績：14%増収39%経常増益

- ✓ 3Q累計の経常利益率は20%超を回復。成長鈍化懸念は杞憂となり、通期見通しへの進捗率も経常利益では87%に到達
- ✓ 3Q経常利益率は24%と上場来最高を更新。新築案件の貢献開始でホームユースの成長が加速。ビジネスユースもコロナ前水準に接近

2

2023/6期見通し：21%増収22%経常増益

- ✓ 従来見通し据置き。進捗率を考えれば達成の公算大と認識。むしろどれだけ上積みできるかが焦点
- ✓ セグメント別には新築案件貢献のホームユースが想定を上回る展開。ビジネスユースはリードタイムがかかる分遅れ気味の展開

3

トピックス



Fibergate Inc.

株式会社ファイバーゲート

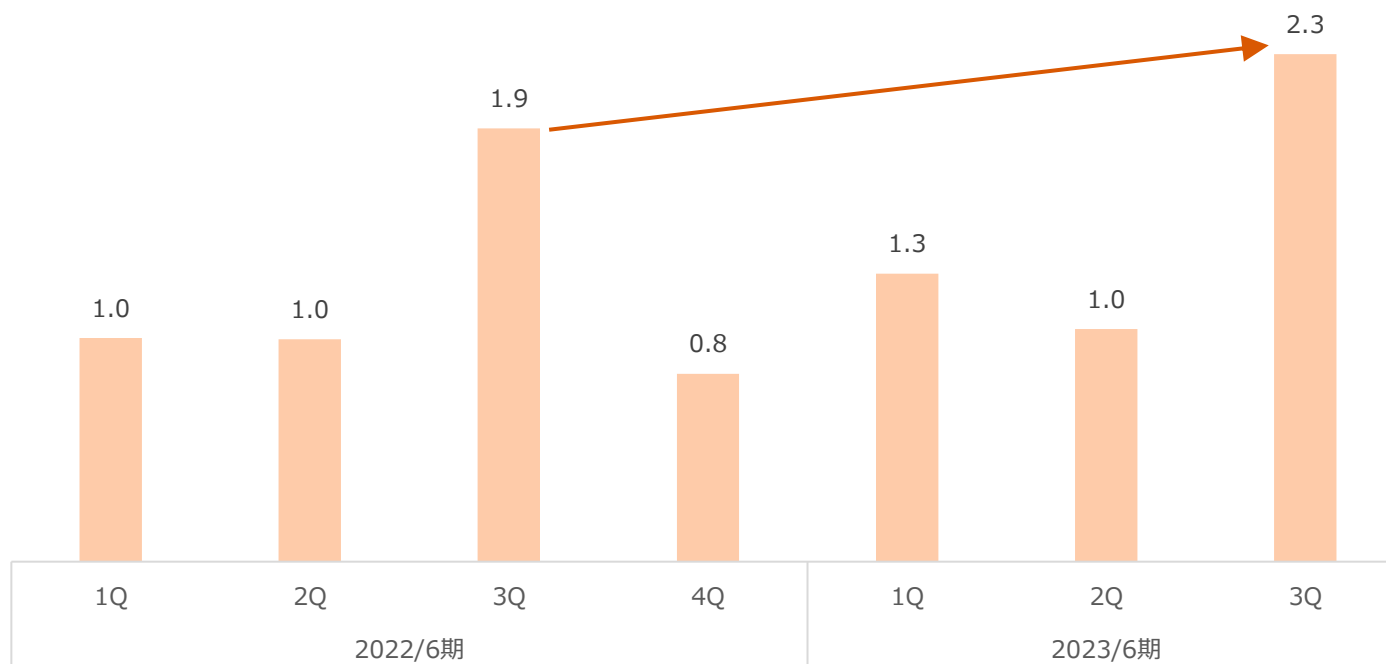
2023年6月期3Q決算実績

- 2023/6期3Qは累計ベースで前年比14%増収、39%経常増益。経常利益率も20%超を回復。期初はやや成長鈍化を懸念したものの、懸念は杞憂に。通期見通しへの進捗率も経常利益では87%に到達
- 主力のホームユース事業は好調に推移。これまでの既築案件に加え、リードタイムの長かった新築案件も遂に寄与がスタート。ビジネスユース事業も人流回復などに伴い、徐々に加速

| (百万円) 百万円未満切り捨て 0.1%未満四捨五入 | 2022/6期 3Q実績 | 2023/6期 3Q | | | 2023/6期通期 | |
|----------------------------------|-----------------|--------------|--------|--------|-----------|-------|
| | | 実績 | 前年差異 | 前年比 | 見通し | 進捗率 |
| 売上高 | 7,200 | 8,228 | +1,027 | +14.3% | 12,900 | 63.8% |
| ホームユース | 6,040 | 7,134 | +1,093 | +18.1% | 9,320 | 76.5% |
| ビジネスユース | 936 | 1,062 | +125 | +13.5% | 1,830 | 58.0% |
| 不動産他 | 224 | 32 | ▲192 | ▲85.5% | 1,750 | 1.9% |
| 営業利益 | 1,249 | 1,737 | +488 | +39.1% | 2,020 | 86.0% |
| ホームユース | 1,719 | 2,286 | +566 | +33.0% | 2,530 | 90.4% |
| ビジネスユース | 188 | 206 | +17 | +9.2% | 570 | 36.2% |
| 不動産他 | 23 | ▲7 | ▲30 | - | 80 | - |
| 調整 | ▲683 | ▲748 | ▲65 | - | ▲1,160 | 64.5% |
| 経常利益 | 1,228 | 1,719 | +490 | +39.9% | 1,960 | 87.7% |
| 経常利益率 | 17.1% | 20.9% | +3.8pp | - | 15.2% | - |
| 当期純利益 | 826 | 1,176 | +350 | +42.2% | 1,300 | 90.6% |

- 3Q四半期のホームユース事業新築案件開通戸数は過去最高を更新。季節的に案件数は増加する傾向にあるが、対前年同期でも17%の急ピッチで増加
- 全開通戸数に占める新築案件の割合は3Q四半期で50%弱

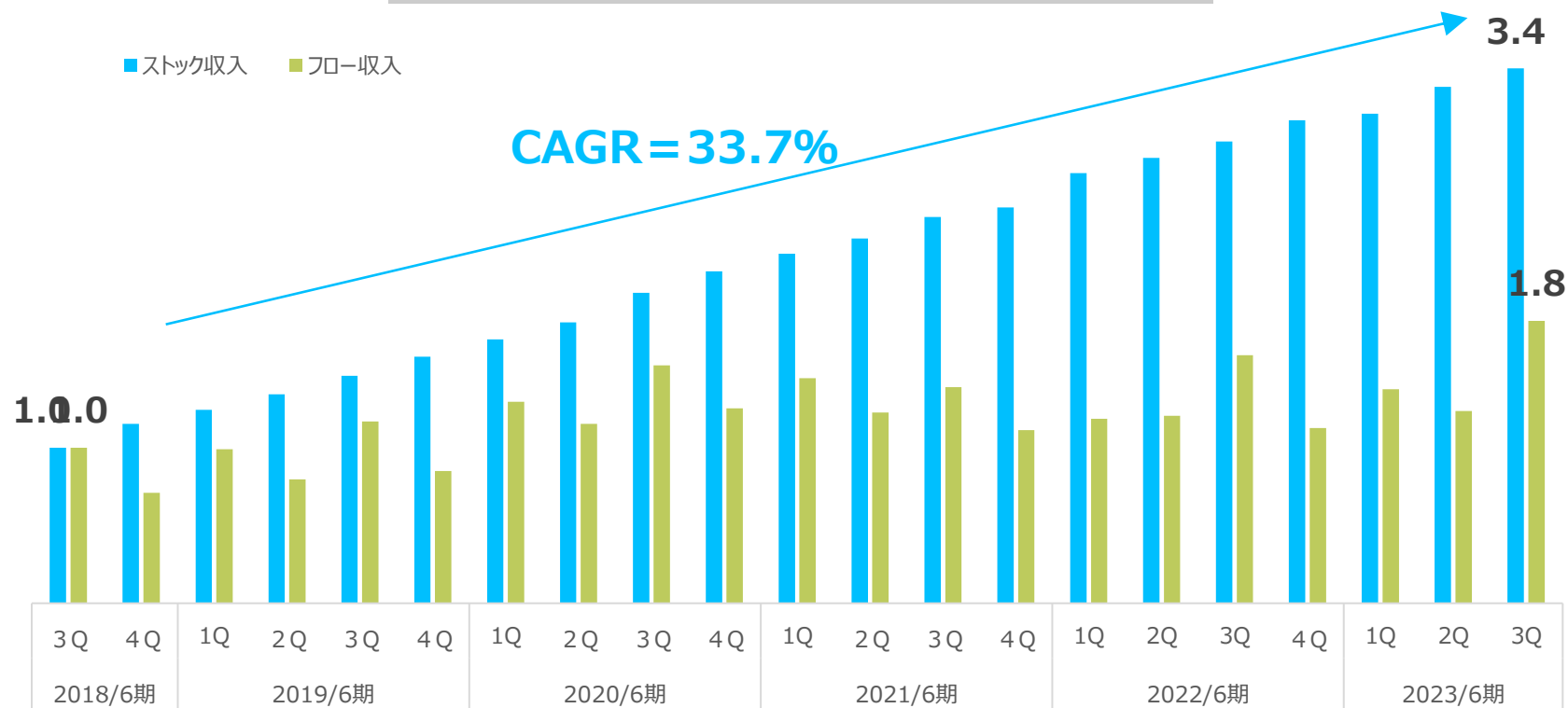
ホームユース事業 新築案件開通戸数推移



*2022/6期1Qの新築開通戸数を1とした場合の指数表示

- ストック収入の拡大は上場来20四半期連続。直近は既築案件に新築案件が加わり、増加基調はむしろ加速。3Qの対前四半期成長幅は過去最高を更新。年平均成長率は徐々に低下も、これは売上規模拡大が影響
- 一方、フロー収入は2018/6期3Q比1.8倍。こちらも四半期ベースでは過去最高を更新

ストック収入・フロー収入（除く不動産）の四半期推移



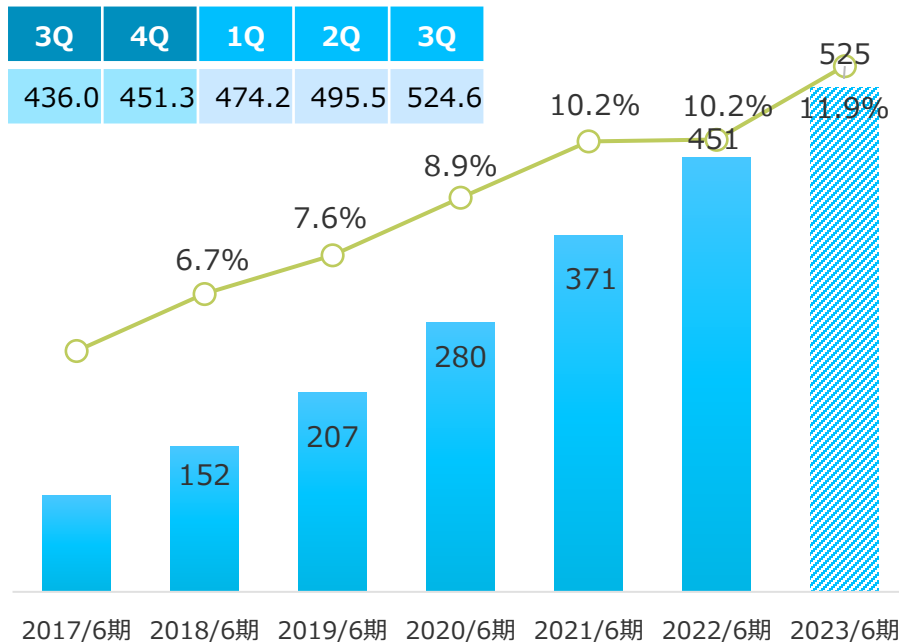
注) 2018/6期3Q=1 として指数化。小数点以下の差により、同じ数値表記にもかかわらず、見かけ上グラフの高さに違いが生じることがある
 この収入内訳は当社定義に基づく連続性のある比較数字であり、収益認識基準下における期間按分売上などは厳密には異なる

- レジデンスWi-Fiサービス接続済戸数は約53万戸。新築案件の顕在化から接続済戸数の増加ピッチは加速
- 当期から戦略領域と位置づけたビジネスユースでは、先行指標としてフロービジネス売上に注目。人流が回復する中、営業強化による知名度向上やリピートニーズ対応が徐々に奏功。3Q累計でほぼ前年並みの水準を確保

レジデンスWi-Fiサービス接続済戸数と全国シェア*の推移

■ レジデンスWi-Fiサービス接続済戸数（千戸） ● 全国シェア

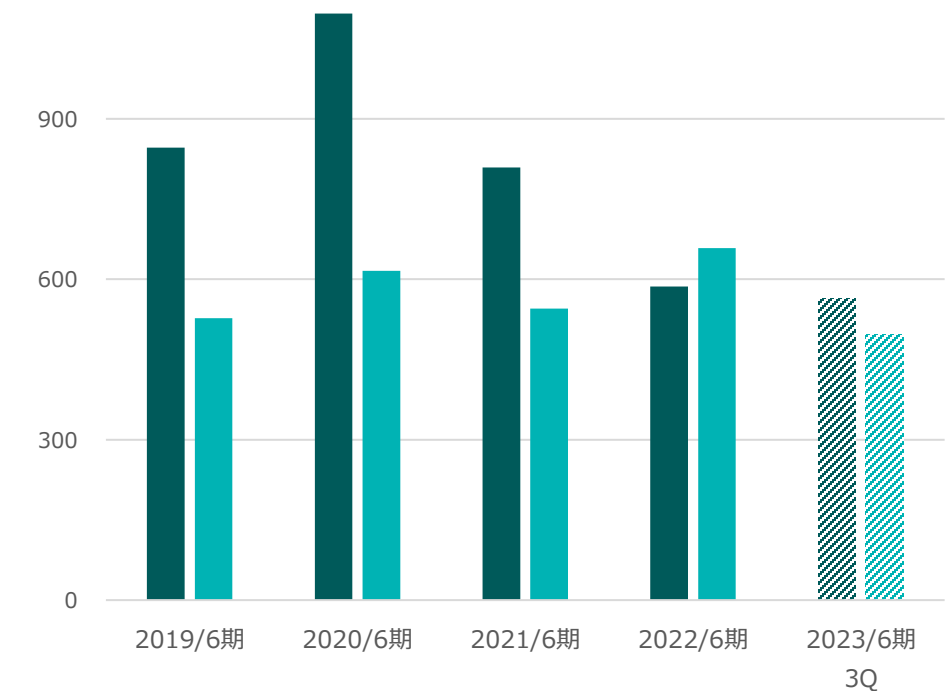
過去5四半期の推移



*全国シェアはMM総研発表による全戸一括型マンションISPの提供戸数総数（各3月末現在）を当社会計年度末（もしくは直近四半期末）の契約戸数実績で除して算出

フロー/ストック別ビジネスユース売上高推移

■ フロー ■ ストック (百万円)





Fibergate Inc.

株式会社ファイバーゲート

2023年6月期通期決算見通し

2023/6期連結決算見通し① 総括表

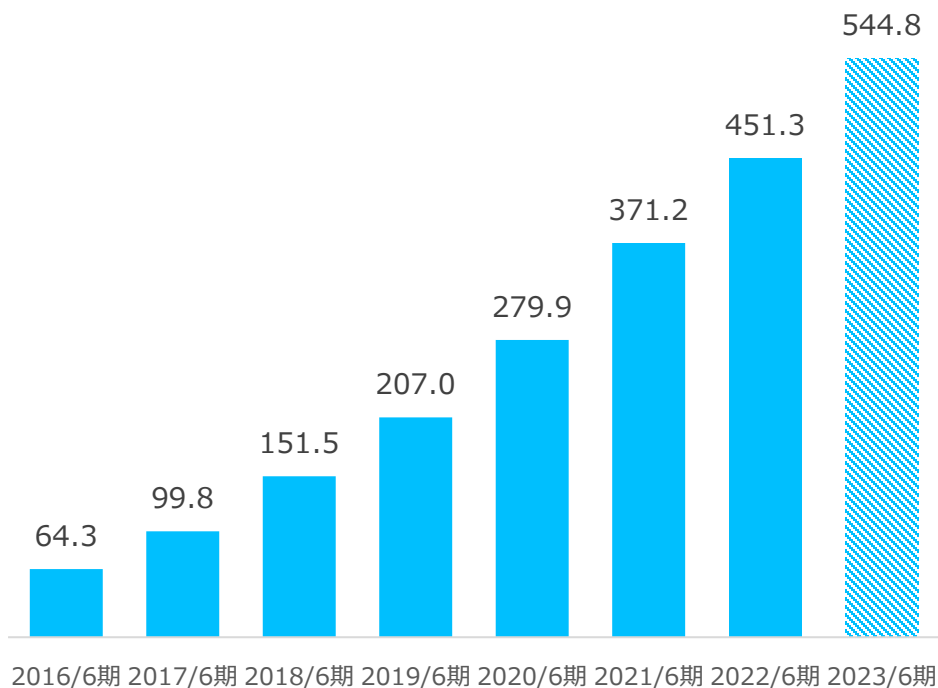
- 2023/6期は21%増収22%経常増益の見通しを据置き。進捗率を考えれば達成の公算大と認識。むしろどれだけ上積みできるかが焦点。成長再加速には一定の手応え
- セグメント別には新築案件貢献するホームユースが想定を上回る展開。ビジネスユースはリードタイム分遅れ

| (百万円。百万円未満切り捨て) | 2021/6期 | 2022/6期 | 2023/6期 見通し | 前年比 | |
|-----------------|---------|---------|----------------|--------|--------|
| | | | | 増減額 | 増減率 |
| 売上高 | 8,491 | 10,624 | 12,900 | +2,275 | +21.4% |
| ホームユース | 7,067 | 8,141 | 9,320 | +1,178 | +14.5% |
| ビジネスユース | 1,353 | 1,244 | 1,830 | +585 | +47.0% |
| 不動産 | 70 | 1,238 | 1,750 | +511 | +41.3% |
| 営業利益 | 1,559 | 1,652 | 2,020 | +367 | +22.2% |
| ホームユース | 1,871 | 2,318 | 2,530 | +211 | +9.1% |
| ビジネスユース | 441 | 235 | 570 | +334 | 2.4倍 |
| 不動産他 | 6 | 52 | 80 | +27 | +53.8% |
| 調整 | ▲759 | ▲953 | ▲1,160 | ▲206 | ▲21.6% |
| 経常利益 | 1,543 | 1,604 | 1,960 | +355 | +22.2% |
| 当期純利益 | 1,019 | 1,073 | 1,300 | +226 | +21.1% |

- レジデンスWi-Fi累積契約戸数の前提は前年比9万戸超の増加となる544.8万戸と設定。現状はほぼ想定通りの拡大ピッチ。新築案件開拓効果などが契約戸数増加を牽引
- ビジネスユースではフロー売上を前年比1.8倍と想定。実際に伸びが鮮明となるものの、当初想定到達に向けてさらなる加速を急ぐ

レジデンスWi-Fi契約戸数

(単位：千戸)

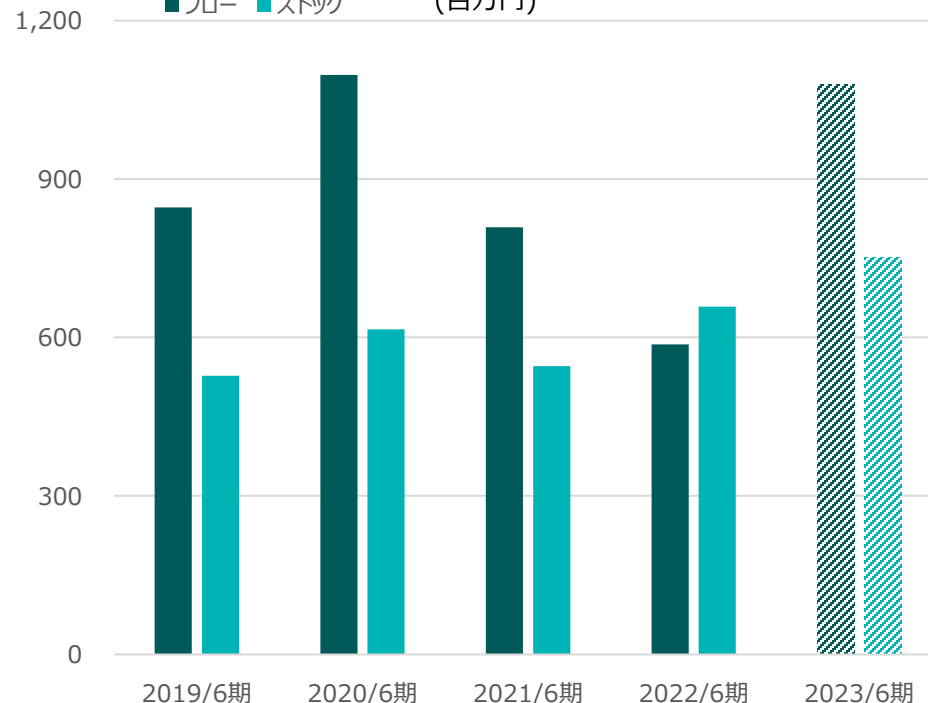


*

* 2016/6期は6ヵ月決算

フロー/ストック別ビジネスユース売上高推移

(百万円)





Fibergate Inc.

株式会社ファイバーゲート

トピックス

- 1 **ビジネスユース：「Tosenbo®」の販売開始**
- 2 **ホームユース：EV充電のテラモーターズ社と業務提携**
- 3 **再生可能エネルギー：
「オフグリッドパワー蓄電池」の開発に着手**
- 4 **人的資本経営について**
- 5 **SDGs進捗**
- 6 **期末配当予想の修正（創業20周年記念配当）**

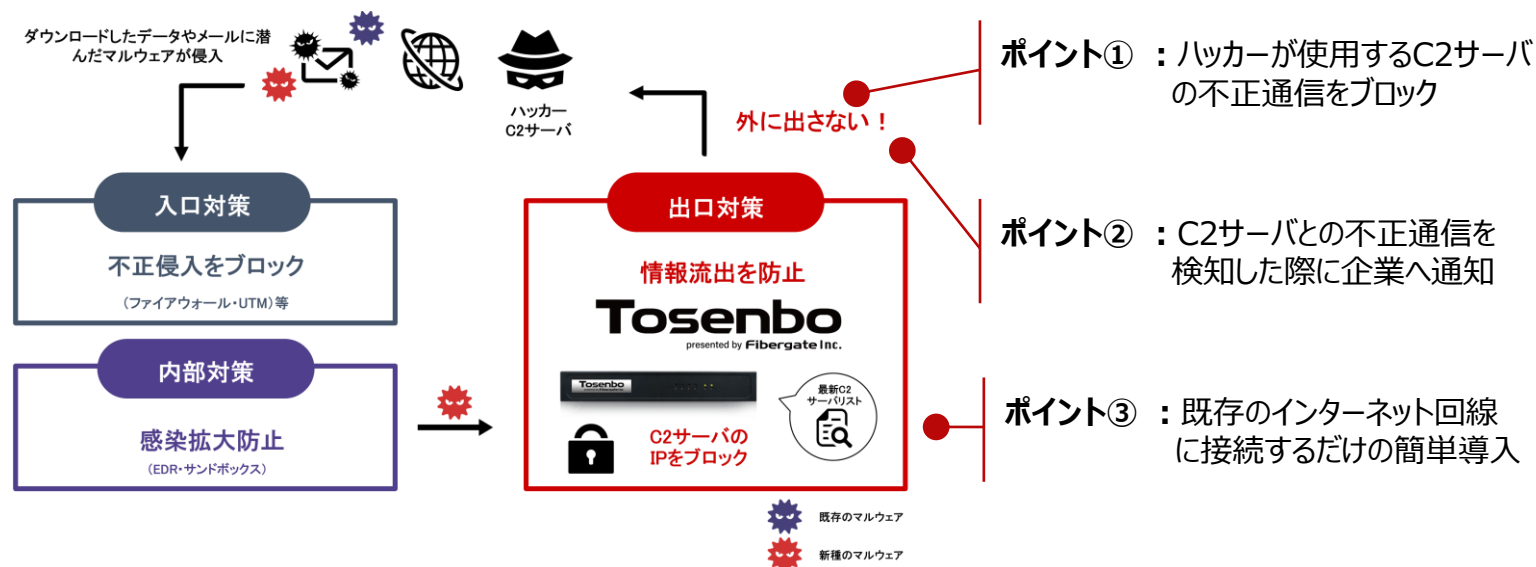
不正侵入遮断システム「Tosenbo[®]」 ～情報を漏洩させないセキュリティ対策「出口対策」～

Tosenbo
 presented by Fibergate Inc.

<Tosenbo[®]概要>

- ✓ 出口対策型不正侵入遮断システム
- ✓ ハッカーが使用するC2サーバ不正通信対策により、入口対策では防ぎきれない脅威をブロック
- ✓ デジタルデータソリューション株式会社と業務提携し、同社の遮断システムを活用

DDS
 DIGITAL DATA SOLUTION INC.



EV充電インフラ提供のTerra Motors株式会社と業務提携



狙い：

- ✓ マンションや施設の資産性・利便性向上とSDGs への貢献加速
- ✓ 相互顧客送客によるサービスの付加価値向上と両社の事業発展加速
- ✓ テラモーターズ社のTerra Charge*を取次を通じ、当社ホームユース事業における顧客満足度の向上



Terra Charge電気自動車向け充電装置

*Terra Charge：テラモーターズが2022年4月より開始した電気自動車向けの充電インフラサービス

「オフグリッドパワー蓄電池」(仮称)の開発に着手

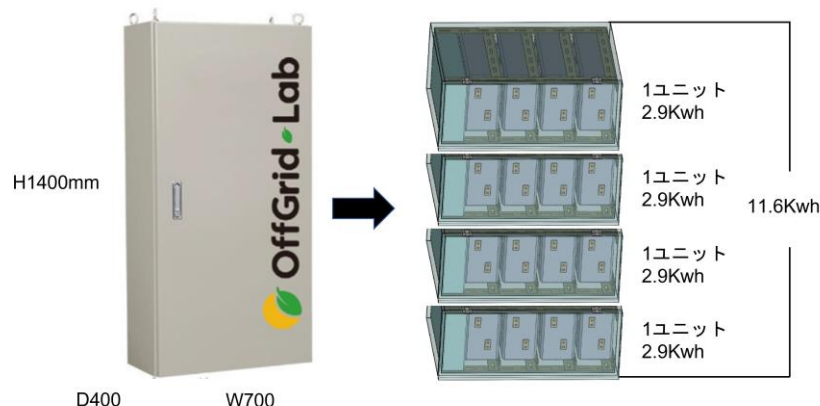
～集合住宅等あらゆる施設へ、長寿命かつ汎用性の高い蓄電池の開発～

建物内に設置された蓄電池を連携させ、電力融通をさせる

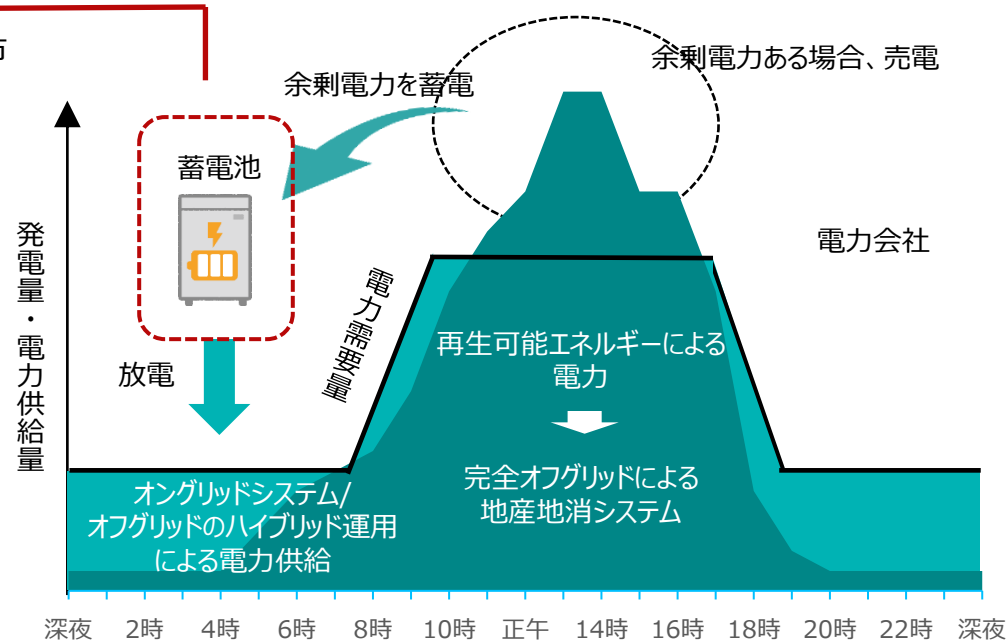
→各蓄電池に充電された電気を効率よく使用させることを目的

→**集合住宅全体の購入電力を削減し、電力自給率を向上させることが可能**

2023 年末頃の完成を目指し、北海道札幌市の集合住宅において実証実験を行う予定



※ (仮称) オフグリッドパワー蓄電池



① ワンストップのビジネスモデルを実現する、職種ダイバーシティ

一気通貫ですべて対応するため、様々な職種が存在

▶ 様々な職種の経験を通じて社員のスキルアップを実現

② 変革に対応できる組織風土づくり

経営戦略としての人事戦略

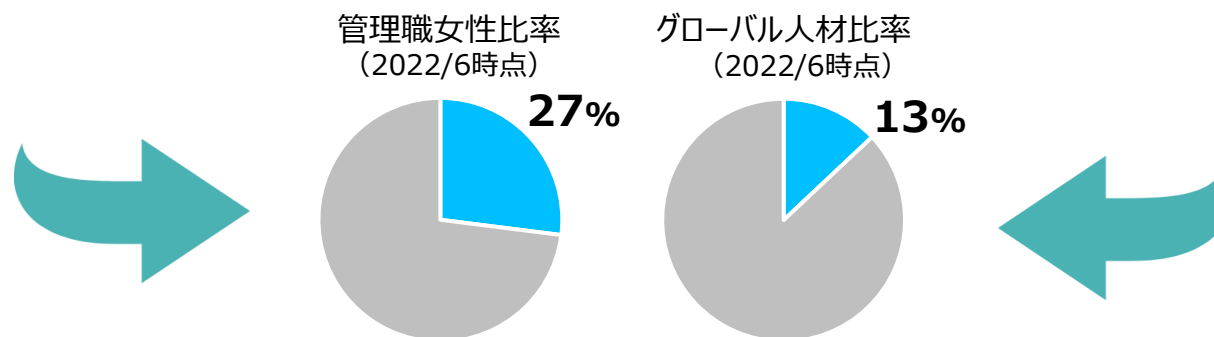
- ✓ 次世代リーダーの選抜・育成
- ✓ 社内公募制度
- ✓ 従業員エンゲージメントの可視化による見直し

仕事を通じた自己実現、やりがいを支援

- ✓ 社内教育、資格取得支援制度の充実
- ✓ 表彰制度の確立・運用
- ✓ 副業制度の活性化

人材・働き方多様化への対応

- ✓ ダイバーシティ&インクルージョンの促進
- ✓ 柔軟な働き方（フレックスタイム制、育児休暇取得）の促進
- ✓ 多機能組織の適正な評価システムの導入



Misson3

より良い社会に向けて、
環境保護・保全活動に取り組みます

**再生可能エネルギーによる環境保護**

2022年3月に埼玉県川口市に再生
可能エネルギー対応のマンションを建築

▶ オフグリッドパワー蓄電池の開発開始

Misson4

通信サービス・Wi-Fiを通して
人々の生活や教育にイノベーションを図ります

**Wi-FiサービスとEV充電で脱炭素化
への促進と人々の生活向上に貢献**

▶ EV充電の提供会社と連携し
ホームユース事業の向上

Misson5

パートナーシップによる
あらゆる人の安全な暮らしに貢献します

**Home IoTによる住環境のIT化
推進とセキュリティ強化**

▶ FGスマートコールで宅配業界
の業務効率化と住環境改善

地域団体と連携したインフラ提供

▶ 地域最大級クラフトフェア「CERAMIC
VALLEY CRAFT CAMP 土岐」に
イベントWi-Fiを用いた通信環境構築実施



CERAMIC VALLEY
CRAFT CAMP 土岐

期末配当予想の修正（創業20周年記念配当）

2023/12に当社は創業20周年。これを受け、2023/6期の期末配当金において1株当たり2円の記念配当を実施の予定。普通配当7円に記念配当2円を加え、1株当たり9円を計画

| | 配当額 | | |
|------------------------|--------------|--|--|
| | 第2四半期末（実績） | 期末（計画） | 年間合計 |
| <2023/6期計画> | | | |
| 前回予想 (2022年8月12日公表) | 0.00円 | 7.00円 | 7.00円 |
| 今回修正予想 | 0.00円 | 9.00円 (普通配 7.00円) (記念配 2.00円) | 9.00円 (普通配 7.00円) (記念配 2.00円) |
| 配当性向 | | | 記念配込： 14.1% 普通配のみ： 11.0% |
| <2022/6期> | | | |
| 前期実績 (2022年6月期) | 0.00円 | 4.50円 | 4.50円 |
| 配当性向 | | | 8.5% |

2024/6期の配当性向は
これ以上とする方針

Wi-Fi, Anywhere 「すべての施設にWi-Fiを」

～Alternative Carrierの実現に向けて～



Fibergate Inc.

株式会社ファイバーゲート