

# 事業概要と成長に向けた取り組み

2023年3月



室町ケミカル株式会社

(証券コード：4885)

社名	室町ケミカル株式会社
設立	1947年 7 月（創業：1917年 1 月）
本社所在地	福岡県大牟田市新勝立町1丁目38番5
資本金	143百万円（株主数 3,658名） 2022/5末
従業員数	197名(正社員) 2022/5末
役員	代表取締役社長 青木 淳一 他 常勤取締役 6名 社外取締役 3名（監査等委員会設置会社）
拠点	工場 : 本社工場 / つくば工場 営業拠点 : 東京支社 / 大阪営業所 開発拠点 : 埼玉開発センター
上場市場	東証 スタンダード市場（証券コード：4885）

## 福岡県大牟田市（本社・工場）



## 「医薬品」「健康食品」「化学品」の3事業

### 医薬品 事業

**医薬品原薬**（薬の有効成分）  
の製造・販売



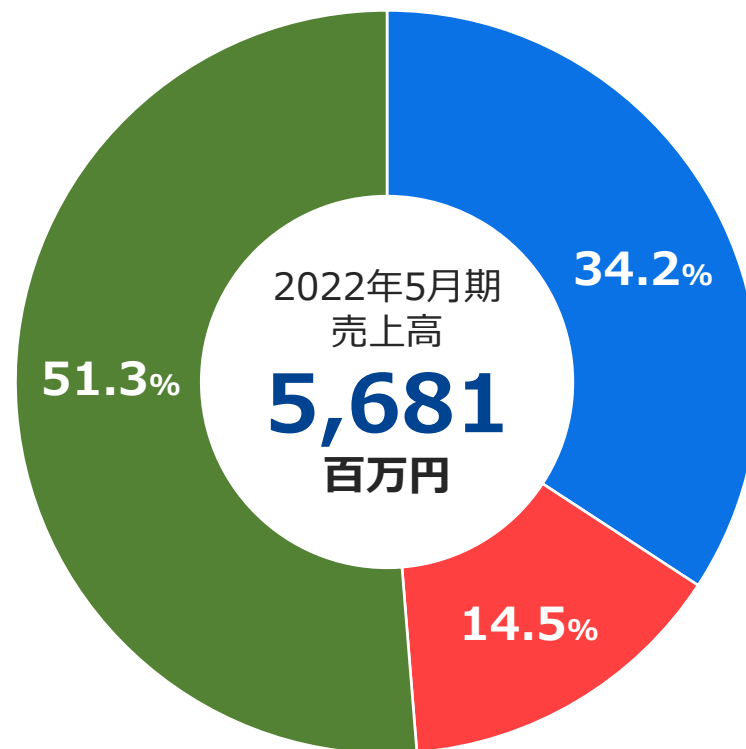
原薬の製造



原薬の精製・異物除去



海外原薬の輸入販売



### 化学品 事業

液体から不純物を取り除く  
**液体処理**製品の販売・加工



イオン交換樹脂



分離膜



水処理装置



イオン交換樹脂再生設備

### 健康食品 事業

**スティックゼリー**タイプなどの  
健康食品の企画・製造



スティックゼリー



Tパウチゼリー

## < パーパス >

「健康」と「環境」をテーマに、社会へ貢献する



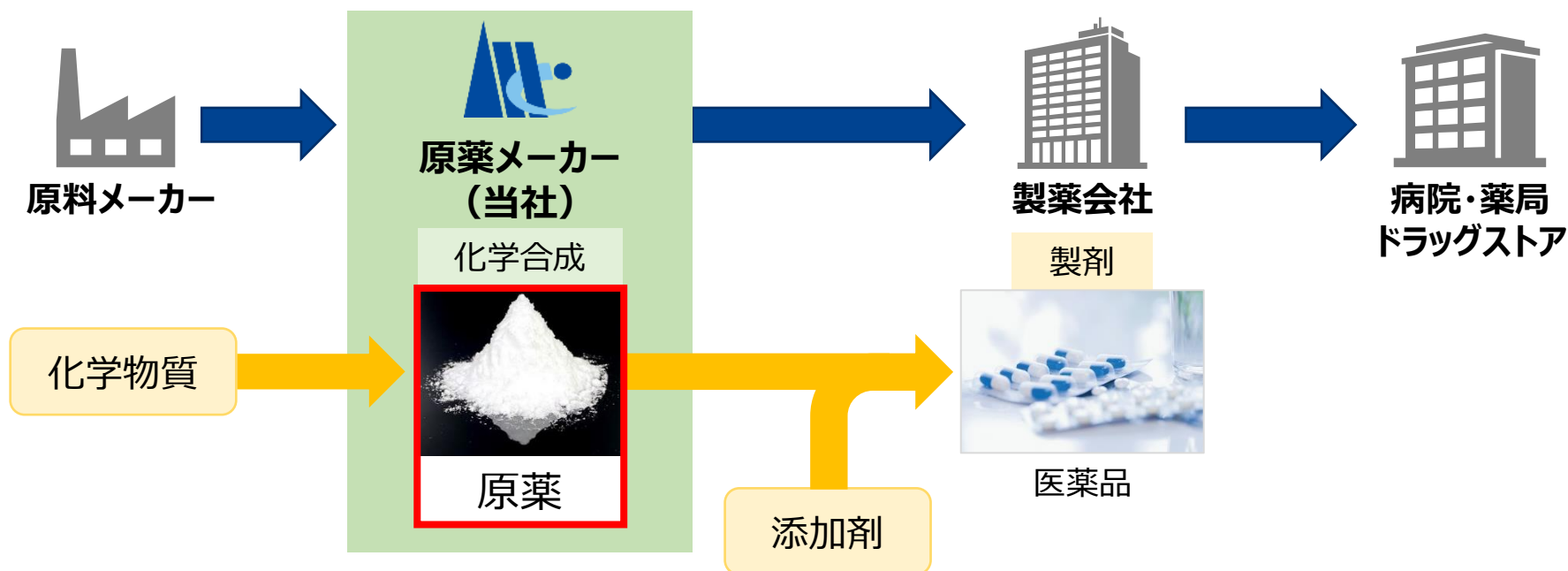
## < 経営理念 >

私たちは人々との出会いを大切にし、  
常に**新たなチャレンジと実現化の努力**により生きがいと豊かさを提供し、  
健全な発展を通して社会に貢献する経営を目指します。

## 原薬の輸入販売・製造・加工

### 原薬とは… 医薬品の有効成分

＜医薬品ができるまで＞





## 商社機能とメーカー機能の両方を持つ

### 原薬の輸入販売 (商社機能)

ヨーロッパからアジアまで幅広い調達ネットワークで顧客に安定した供給が可能



### 原薬の製造・加工 (メーカー機能)

合成による原薬の製造  
原薬の精製、粉碎、異物除去等の加工



### 商社×メーカーのシナジー効果

日本の品質基準に  
満たない原薬



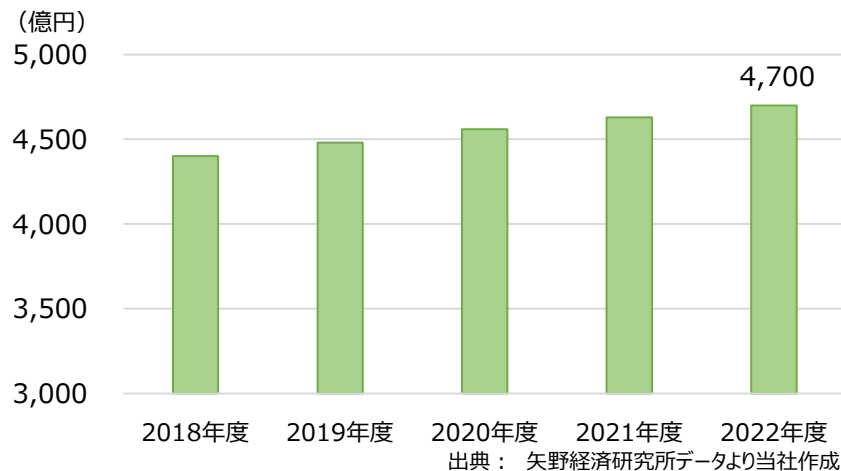
高付加価値化

加工することで品質を向上  
輸入元メーカーへの品質向上サポート

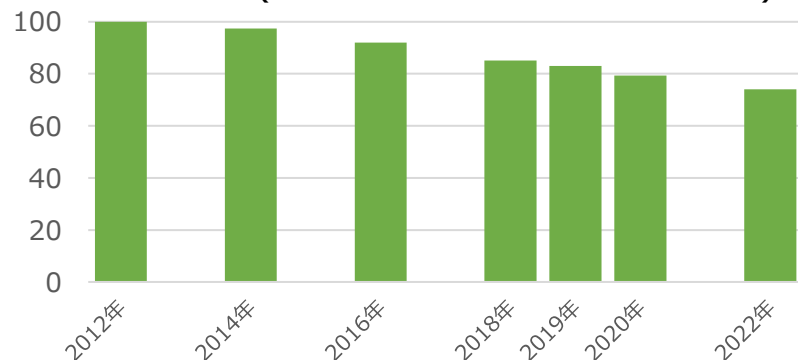
## 安価かつ高品質な原薬の安定供給

## 医薬品原薬市場は堅調に推移、品質確保と安定供給の課題

### 医薬品原薬・中間体市場



### 薬価改定率(2012年の薬価を100とした場合)



※2019年は消費税による改定 2021年は改定率未発表のため未記載  
出典：厚生労働省発表資料より当社作成

### 医薬品事業の環境

- 医薬品原薬市場は堅調に推移
- 昨今の品質問題やカントリーリスクの高まりによる安定供給の要望
- 薬価改定（政府による定期的な医療用医薬品価格の見直し）の影響



### 当社の取り組み

- 安価で高品質な調達先の開拓
- 国内製造の強化

## スティックゼリーの健康食品の企画・製造



### スティックゼリーの特徴・メリット

- 美味しく食べられる → 続けやすい
- 水が必要ない為、手軽に摂取できる
- 適切な分量を一本で摂取できる
- 持ち運びがしやすい

## 製品企画から量産まで一貫対応可能

美容にいい健康  
食品を販売したい

●●の成分が入っ  
た製品を作りたい



健康食品メーカー  
通販会社など

製品設計依頼

量産 ← 試作 ← レシピ開発 ← 製品企画





## マスキング技術を駆使し、おいしい健康食品を考案

マスキング技術とは・・・ 味や匂いを包み隠す技術

健康・美容成分



苦み・匂いなど、  
そのままでは食べづらい

味・香り・食感・色など

処方組みのノウハウにより  
食べづらさを軽減

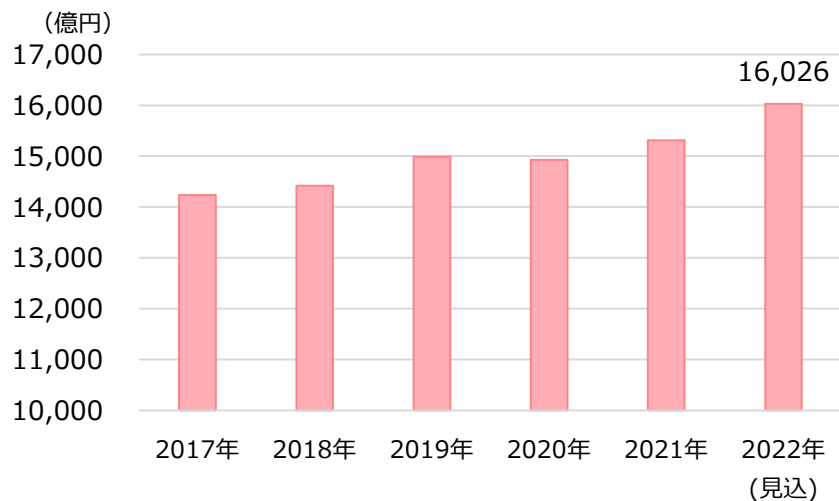
おいしい健康食品へ



蓄積されたノウハウで顧客の要望を実現

## 健康食品市場は緩やかな伸び、大きく需要が伸びた効能も

### 健康志向食品の国内市場



出典：富士経済データより当社作成

### 訴求効能別の市場規模

訴求効能	2021年	2022年見込	2021年比
全体	1兆5,311億円	1兆6,026億円	104.7%
ストレス緩和・睡眠サポート	309億円	562億円	181.9%
脂肪・コレステロール値改善	2,383億円	2,759億円	115.8%
基礎栄養チャージ	865億円	935億円	108.1%

出典：富士経済データより当社作成

### 健康食品事業の環境

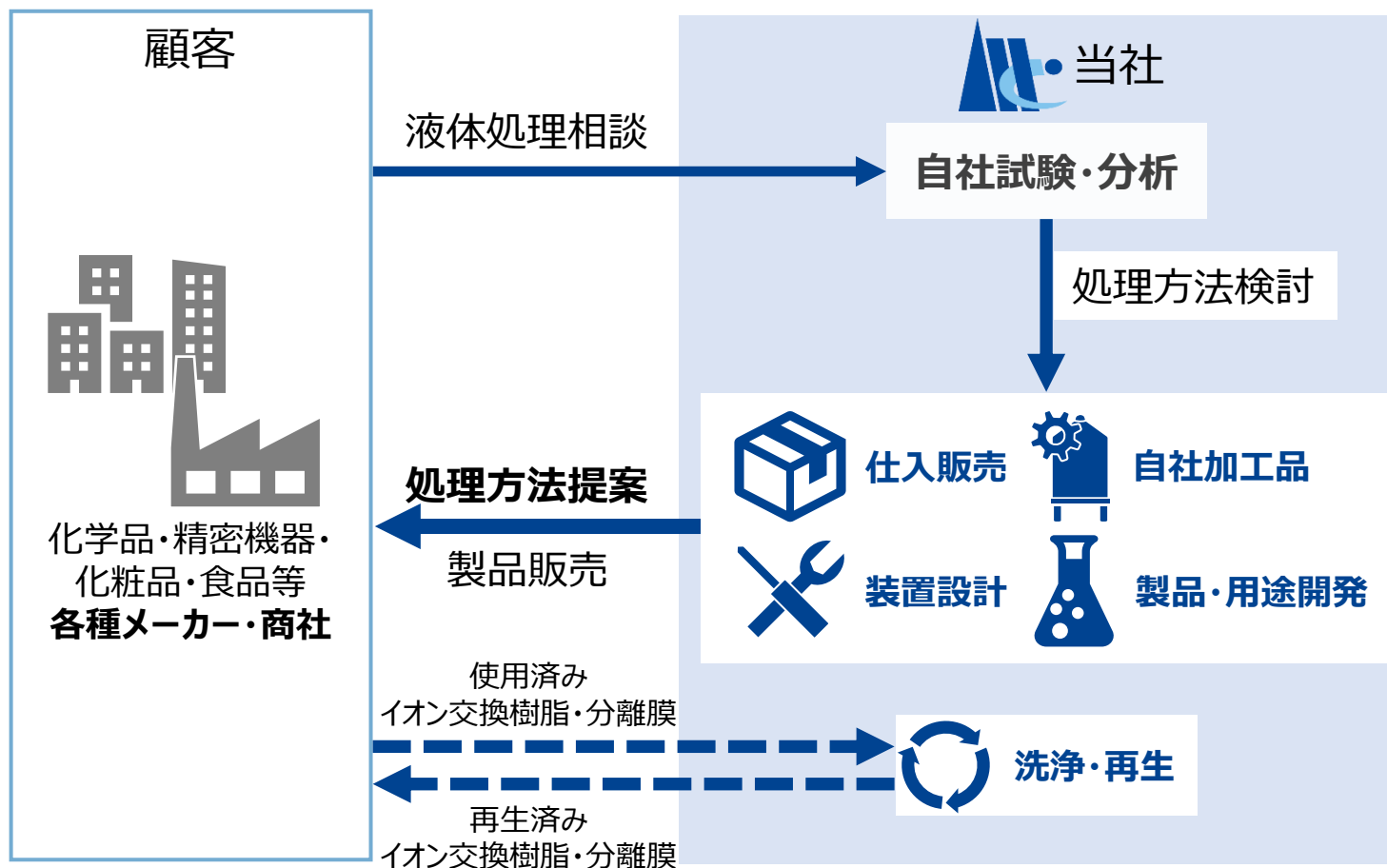
- 市場は引き続き拡大傾向  
新型コロナウイルスの影響から回復の兆しも
- コロナ禍の健康不安や消費者の高い健康意識を背景に機能性表示食品の需要拡大



### 当社の取り組み

- 市場ニーズに合致した『おいしく続けられる』ゼリーの開発

# 液体処理のソリューションサービス



**イオン交換樹脂**

液体からイオン成分を取り除き、代わりに元々自分が持っているイオンを離すことで、イオン交換を行う樹脂。

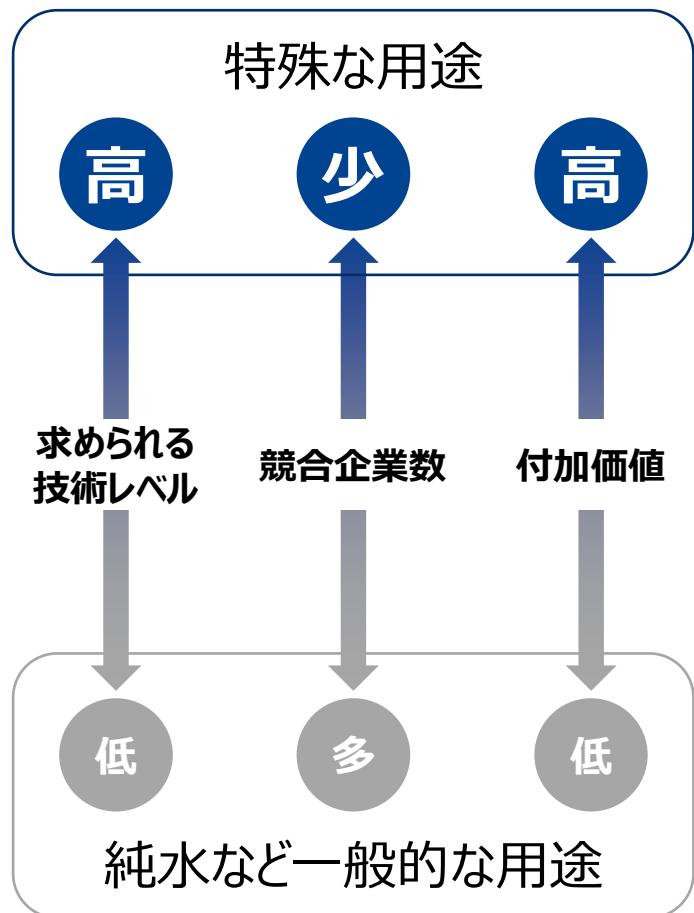


**分離膜**

分離膜が持つ細孔を利用して、液体中の微粒子やイオン成分などを取り除く。

長年のノウハウにより、最適な液体処理方法を提案

## 特殊な液体処理にも対応できる知識とノウハウ



- ✓ 長年培ってきた処理方法の知見
- ✓ 幅広い調達先と豊富なラインナップ
- ✓ 自社での二次加工

### 特殊な液体処理の例

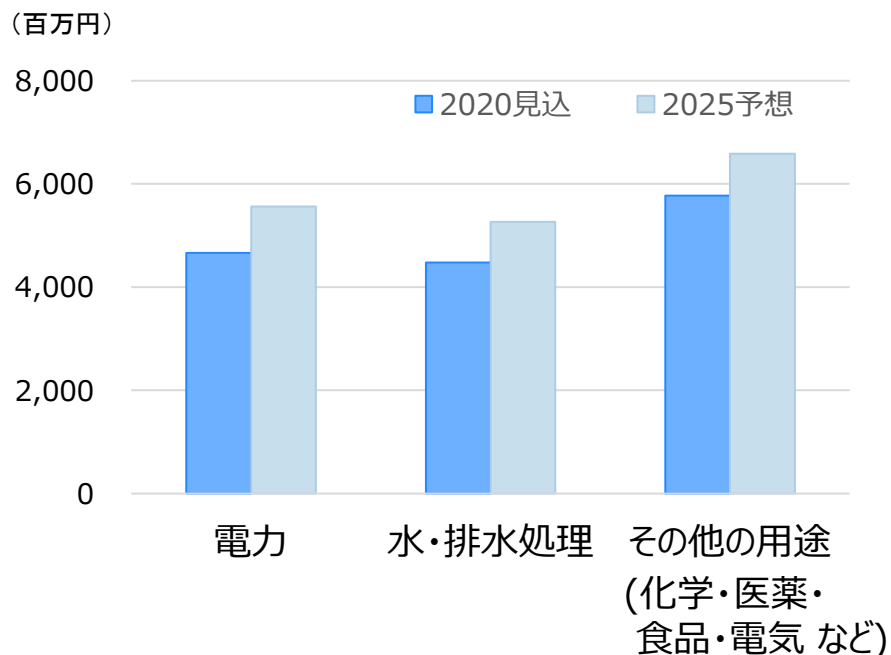
- ◆ 排水からの有害物質除去
- ◆ 飲料からの特定成分の除去
- ◆ 廃水からの有価金属回収
- ◆ めっき液の再生
- ◆ 薬品の精製
- ◆ 溶液の脱色



当社の技術を活かす高付加価値分野

## イオン交換樹脂の需要は様々な業界で緩やかに増加

### イオン交換樹脂の用途別国内市場



出典：global industry analysts incより当社作成

### 化学品事業の環境

- 電力用途  
火力発電所・原子力発電所の再稼働
- 排水処理用途  
環境規制の高まり、排水の再利用
- 半導体業界  
性能向上による部品・薬品等の更なる高純度化



### 当社の取り組み

- 成長市場で求められる用途に応じた製品開発強化
- 新たに用途開発した成果を展示会等で広く訴求

## VISION 2032

豊富なノウハウと確かな技術を活かし、  
顧客の問題を解決するオンリーワン企業を目指します

売上高**100**億円

営業利益率10%以上

**FY2029～FY2032**

継続成長  
オンリーワン企業

売上高**80**億円

営業利益率9%以上

**FY2026～FY2028**

既存事業の収益力強化  
新領域の収益化

売上高**70**億円

営業利益率8%以上

## 中期経営計画2025

(FY2023～FY2025)

成長に向けた取り組み

開発強化と収益性改善

新規案件への生産設備投資と既存設備の更新投資

コンプライアンス体制強化と品質保証強化