



# INEST株式会社 会社説明資料

証券コード: 3390



# 会社概要

■ 商号 INEST株式会社(INEST, Inc.)

■ 設立 1996年7月10日

■ 資本金 155,977,250円

■ 代表者 代表取締役社長 執行 健太郎

■ 本社所在地 東京都豊島区東池袋1丁目25番8号 タカセビル7F

■ 決算期 3月31日

■ 株式 東証JASDAQ上場(証券コード:3390)

■ 従業員数 連結:600名 単体:50名 ※2021年4月時点

## Philosophy

マーケティングとセールスに強みを持ち  
企業や人の課題解決や発展へ貢献する

## Vision

変化・成長し続ける企業へ

## Mission

セールスに付加価値を



# 沿革

経営体制を新たに、次のステージへ

システム事業を主とした株式会社ベンチャー・リンクコミュニケーションズを設立

1996/7

ジャスダック証券取引所に株式を上場

2005/10

光通信の連結子会社になる

2009/7

東京証券取引所JASDAQ(スタンダード)に市場変更

2013/7

株式会社光通信の関連会社(持分法適用会社)になる

2016/6

EPRAK事業から撤退  
株式会社アイ・ステーション、  
株式会社Patchの完全子会社化

2020/8

2005/2

商号をユニバーサルソリューションシステムズ株式会社に変更

2008/5

株式会社光通信と業務提携

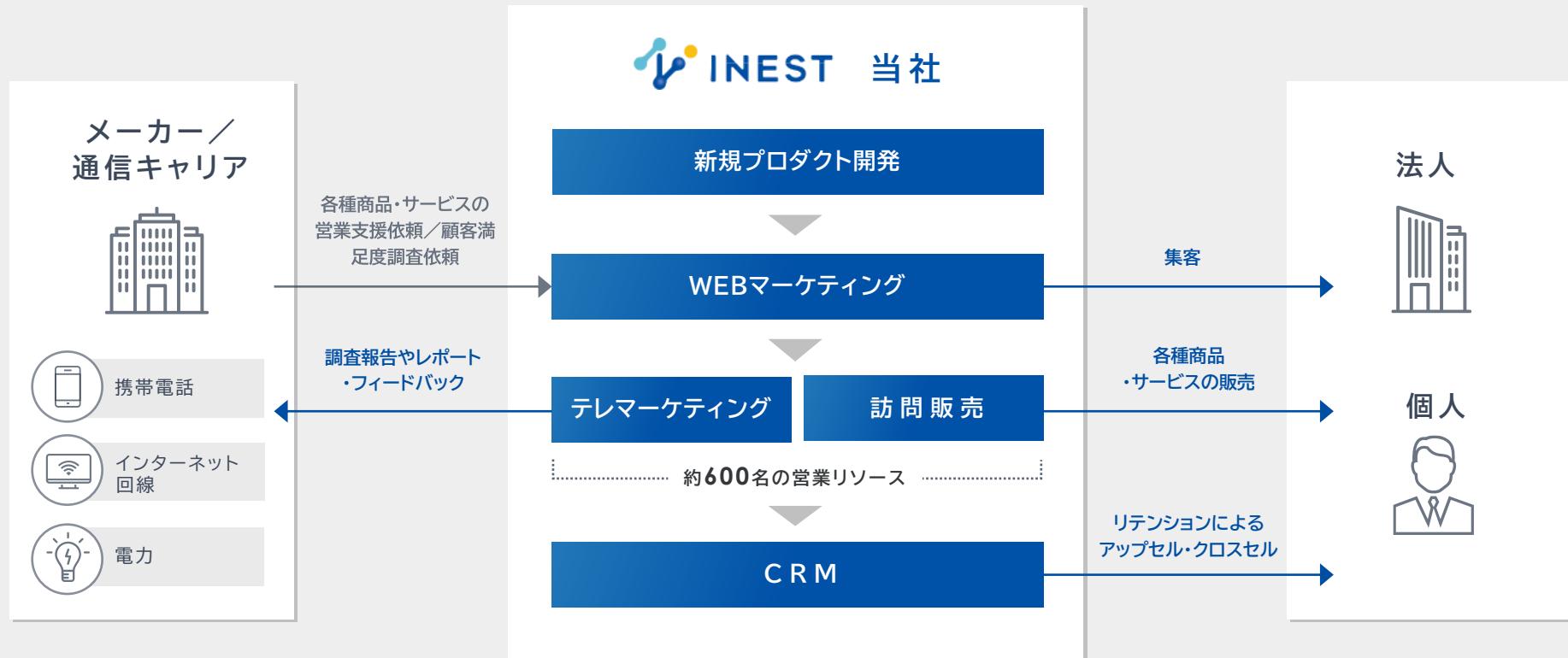
2013/2

携帯事業参入、株式交換により  
日本企業開発支援株式会社を子会社化

# 主要事業概要

## 日本を代表する営業支援企業

新規プロダクト開発からWEBマーケティング、テレマーケティング、訪問販売、CRMに至る全機能を当社グループのリソースによってワンストップで提供しております。



# 当社グループの強み

## マーケティング・セールスの圧倒的なワンストップ体制

強み 1

多様な請負形態



販売代理店(取次契約)



BPO(営業代行)



人材派遣



コンサルティング

強み 2

多様な販売チャネル・  
手法の組合せ



WEBマーケティング



テレマーケティング



訪問販売

強み 3

ハイクオリティかつ  
豊富な営業リソース  
**合計約900名**



グループ営業人員

**600名**

法人担当  
約400名

個人担当  
約200名

+

代理店数  
**約100社、約300名**

強み 4

豊富な顧客基盤



個人



個人事業主



中小企業



大手企業

# 拠点一覧

## 東日本



本社 東京都豊島区



本社 東京都文京区

東京営業所 東京都豊島区

埼玉営業所 埼玉県上尾市

石川営業所 石川県金沢市



本社 東京都豊島区



本社 東京都豊島区



## 西日本



大阪営業所 大阪府大阪市中央区

広島営業所 広島県広島市中区

愛知営業所 愛知県名古屋市中村区

## 事業実績

500社以上の企業を支援し、100万件以上の販売をしてきた実績を保有

クライアント業種	新電力ガス 	ウォーターサーバー 	モバイル／デバイス 光回線／OA機器 
請負形態	代理店	代理店	代理店
実績	月間 7,000 件	月間 4,000 件	月間 4,500 件
クライアント業種	リユース会社／電力会社 ／不動産会社 	コールセンター 	業種不問 
請負形態	BPO	派遣	コストコンサルティング
実績	月間 13 社 150 名	月間 30 名	累計 500 社

## 月間2,500送客を実現 ※2021年4月時点

法人事業向け

月間500送客

法人向けデータカード

BiZiMo



法人向け蓄電池

PowerGateJAPAN



AI検温ソリューション

Smart & Security



店舗向けスタンプアプリ

iSTAMP



法人向け携帯

法人スマホコム



法人向けコーヒーサーバー

OZ COFFEE



個人事業向け

月間2,000送客

SoftBank携帯

おとくケータイ



Y! Mobile

ヤングモバイル



光回線

SoftBank光



# 自社プロダクト

## 10の独自プロダクトを展開 ※2021年4月時点

法人事業向け

Smart & Security



蓄電池



iSTAMP



BIZモーション



マルチコピー



ホームページSP



住まいのたっち



RMS



個人事業向け

Smart benefit



調整マン



# 課題解決のご案内

最短で売上を  
伸ばしたい…

営業部署の立ち上げを  
したいがノウハウがない…

営業リストがない…

委託コストへの不安がある



マーケティングからセールス、CRMまで、  
ワンストップで営業課題を解決し、お客様の利益を最大化いたします。

柔軟なご提案をいたしますので、まずはお気軽にご相談ください。

## お問合せ先

担当:事業戦略部



03-4216-2277



[inest businessstrategy@inest-inc.co.jp](mailto:inest_businessstrategy@inest-inc.co.jp)

WEBサイトはこちら  
<https://inest-inc.co.jp/>