

INEST株式会社 会社説明資料

証券コード: 3390



- 商号 INEST株式会社(INEST, Inc.)
- 設立 1996年7月10日
- 資本金 155,977,250円
- 代表者 代表取締役社長 執行 健太郎
- 本社所在地 東京都豊島区東池袋1丁目25番8号 タカセビル7F
- 決算期 3月31日
- 株式 東証JASDAQ上場(証券コード:3390)
- 従業員数 連結:600名 単体:50名 ※2021年4月時点

Philosophy

マーケティングとセールスに強みを持ち
企業や人の課題解決や発展へ貢献する

Vision

変化・成長し続ける企業へ

Mission

セールスに付加価値を

持株会社



INEST株式会社

グループの経営・管理

コーポレート本部

(人事・制度・財務・経理・労務・監査)

連結子会社

各事業の運営

販売代理店事業

BPO事業
(営業代行)

人材派遣事業

WEB制作／
広告運用

コンサル
ティング事業

プロダクト
開発事業



株式会社アイ・ステーション



法人向けテレマーケティング



法人向け訪問販売



株式会社Patch



個人向けテレマーケティング



個人向け訪問販売



日本企業開発支援株式会社



WEBマーケティング



株式会社ジョインアップ



新規プロダクト開発

システム事業を主とした株式会社バンチャー・
リンクコミュニケーションズを設立

東京証券取引所JASDAQ(スタンダード)に市場変更

1996/7

ジャスダック証券
取引所に株式を上場

2005/10

光通信の連結子会社
になる

2009/7

2013/7

株式会社光通信の関連会社
(持分法適用会社)になる

2016/6

EPRAK事業から撤退
株式会社アイ・ステーション、
株式会社Patchの完全子会社化

2020/8

2008/5

株式会社光通信と業務提携

2016/7

商号をINEST株式会社に変更

2016/5

新規事業「EPARK(イーパーク)」への参入

2005/2

商号をユニバーサルソリューション
システムズ株式会社に変更

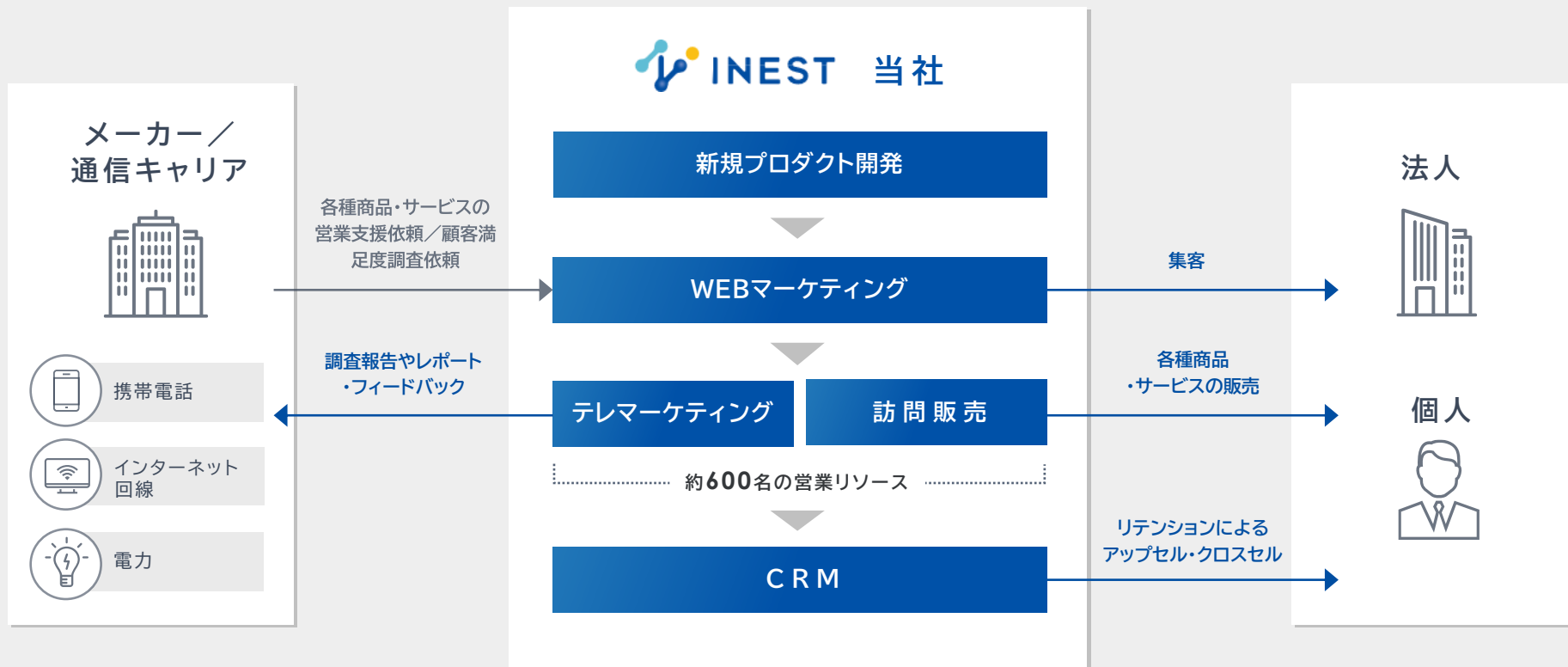
2013/2

携帯事業参入、株式交換により
日本企業開発支援株式会社を子会社化

経営体制を新たに、次のステージへ

日本を代表する営業支援企業

新規プロダクト開発からWEBマーケティング、テレマーケティング、訪問販売、CRMに至る全機能を当社グループのリソースによってワンストップで提供しております。



マーケティング・セールスの圧倒的なワンストップ体制

強み 1

多様な請負形態



販売代理店(取次契約)



BPO(営業代行)



人材派遣



コンサルティング

強み 2

多様な販売チャネル・ 手法の組合せ



WEBマーケティング



テレマーケティング



訪問販売

強み 3

ハイクオリティかつ 豊富な営業リソース 合計約**900**名



グループ営業人員
600名

法人担当 個人担当
約**400**名 約**200**名

+

代理店数
約**100**社、約**300**名

強み 4

豊富な顧客基盤



個人



個人事業主



中小企業



大手企業

拠点一覧

東日本



本社 東京都豊島区



本社 東京都文京区

東京営業所 東京都豊島区

埼玉営業所 埼玉県上尾市

石川営業所 石川県金沢市



本社 東京都豊島区



本社 東京都豊島区

西日本



大阪営業所 大阪府大阪市中央区

広島営業所 広島県広島市中区

愛知営業所 愛知県名古屋市中村区



500社以上の企業を支援し、100万件以上の販売をしてきた実績を保有

クライアント 業種	新電力ガス 	ウォーターサーバー 	モバイル／デバイス 光回線／OA機器 
請負形態	代理店	代理店	代理店
実績	月間 7,000 件	月間 4,000 件	月間 4,500 件

クライアント 業種	リユース会社／電力会社 ／不動産会社 	コールセンター 	業種不問 
請負形態	BPO	派遣	コストコンサルティング
実績	月間 13 社 150 名	月間 30 名	累計 500 社

月間2,500送客を実現 ※2021年4月時点

法人事業向け 月間500送客

法人向けデータカード

BiZiMo



法人向け蓄電池

PowerGateJAPAN



事業アライアンス

営業代行(BPO)



AI検温ソリューション

Smart & Security



法人向け携帯

法人スマホコム



事業アライアンス

コストコンサル



店舗向けスタンプアプリ

iSTAMP



法人向けコーヒーサーバー

OZ COFFEE



個人事業向け 月間2,000送客

SoftBank携帯

おとくケータイ



Y! Mobile

ヤングモバイル



光回線

SoftBank光



10の独自プロダクトを展開 ※2021年4月時点

法人事業向け

Smart & Security



蓄電池



iSTAMP



BIZモーション



マルチコピー



ホームページSP



住まいのたち



RMS



個人事業向け

Smart benefit



調整マン



最短で売上を
伸ばしたい…

営業部署の立ち上げを
したいがノウハウがない…

営業リストがない…

委託コストへの不安がある



マーケティングからセールス、CRMまで、
ワンストップで営業課題を解決し、お客様の利益を最大化いたします。

柔軟なご提案をいたしますので、まずはお気軽にご相談ください。

お問合せ先

担当：事業戦略部



03-4216-2277



[inest_businessstrateg
y@inest-inc.co.jp](mailto:inest_businessstrategy@inest-inc.co.jp)

WEBサイトはこちら
<https://inest-inc.co.jp/>

