

ライトアップの調べ方

～初めて投資検討される方へ～

株式会社ライトアップ

新しい投資家さま（個人・機関）が増えています

3,450 JPY

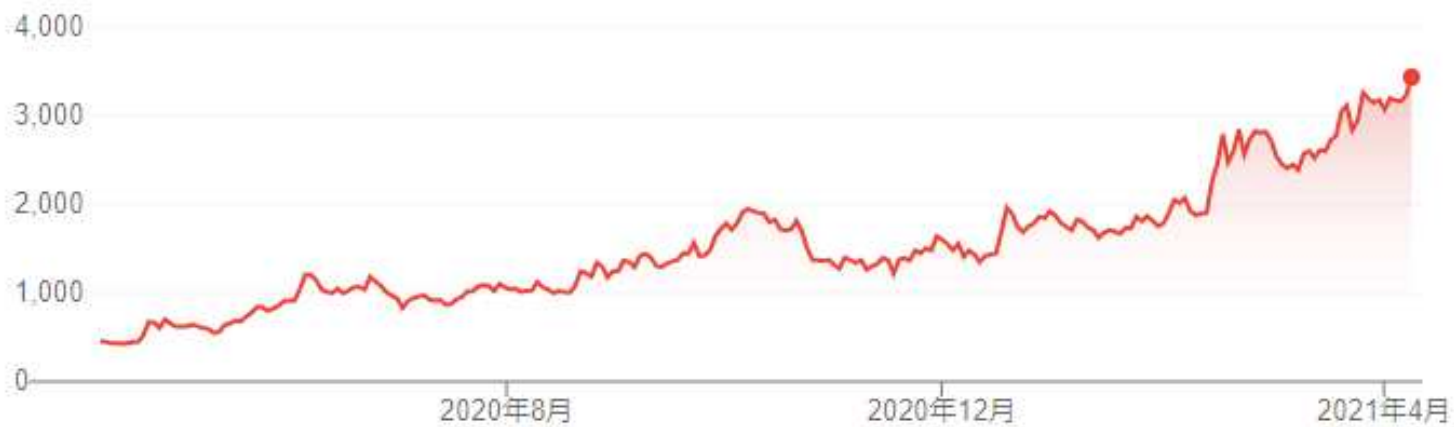
TYO: 6580

+215 (6.65%) ↑

✓ フォロー中

4月8日 15:00 JST · 免責条項

1日 | 5日 | 1か月 | 6か月 | YTD | 1年 | 5年 | 最大

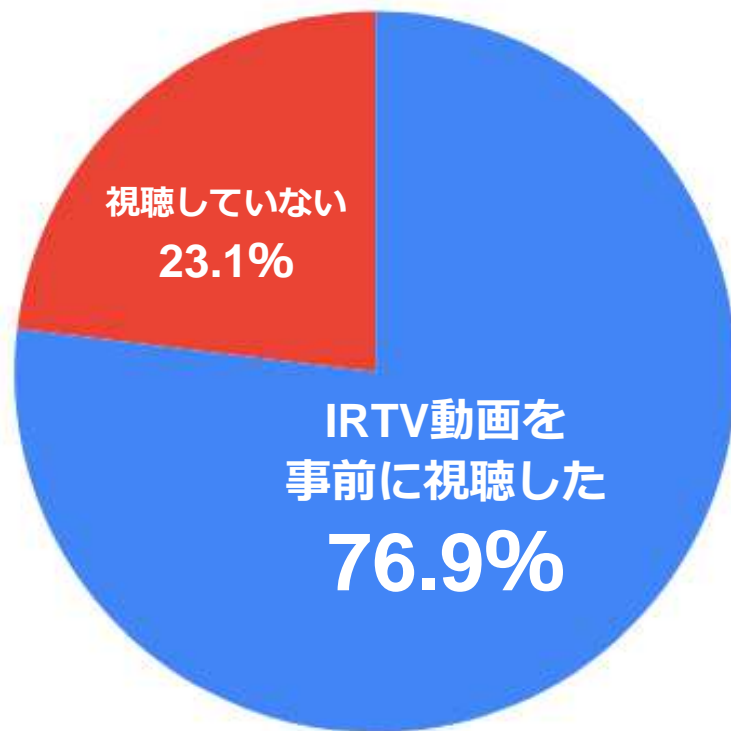


始値	3,305	時価総額	200.31億	前日の終値	3,235
高値	3,480	株価収益率	71.08	52週高値	3,490
安値	3,235	配当利回り	-	52週安値	392

IR動画が一定の成果を出しています

「IRTVの動画は視聴されましたか？」

※2021年2～3月に実施した機関投資家MTG実施後アンケート結果より



- IR動画は、理解度促進、MTG時間短縮に大きな成果を上げた
- 視聴の障害は「たくさんあり過ぎて何を見たらいいかわからない」が多数
- 出資済み投資家ほど視聴している

(参考) 機関投資家のTwitterフォロー率は46%

各種レポートが出始めました



証券リサーチセンター
Stock Research Center

HOME ホリスティック企業レポート レポートの特長

TOP > ホリスティック企業レポート > ライトアップ (6580 東証マザーズ) / ベーシックレポート

PDF 6580 東証マザーズ (サービス業)
ライトアップ
ベーシックレポート (公開日 2021.03.19) PDFを開く

概要 (レポートから抜粋)

1. 会社概要
・ライトアップ (以下、同社) は、ITツール導入促進を通じて、中小企業を黒字にするための経営支援サービスを提供している。現在の主力は、経営改善ツールの「Jエンジン」、ITツールの共同仕入の「JDネット」である。

+もっと見る

- 証券リサーチセンター様による、初めてのホリスティック企業レポート
- 金融機関主催スモールMTGへの初めての参加依頼
- 株価情報書籍等からの取材



ライトアップストーリーを新規公開

奇跡の開発タイミング「Jシステム」

♡ 20

W! ライトアップストーリー
2021/01/27 18:53

創業して5年目くらいに、マネジメントゲーム「MG研修」という経営者育成研修を受講しました（自腹で）。ソニーが開発した、一日で会社5期分を経営し実際に決算書やBSを手書きで作成する、という内容。ソフトバンクの孫さんが創業前に受講し、今でもソフトバンク社内で実施されていることでも知られています。

この研修本当に面白く、あれから10年、MG研修のオンライン版「カンパニーゲーム」を自社で開発し、提供するまでになりました。

全国、全ての中小企業を黒字にするために、色々な側面からサービス提供をしております（MG研修とは/カンパニーゲーム500ID突破リリース）。

こういった経営者向け研修を通じて、経営の嗅覚とでも言うべきスキルを底上げできればと思っています。

♡ 20 +



- 弊社の創業からの歴史を4話に分けて解説するコーナーを21年1月より新規公開
- 4記事合計で66スキ
 – 日々微増中
 – 機関投資家への認知度は低い

(参考) PRTIMES経由で87件のプレスリリースを配信

更に、良くするために

課題

1. サービスが多すぎて、それぞれのつながりが解らない
2. 情報（動画・リリース）が多すぎて、何を見ればいいのか判らない
3. どのように情報をチェックしていけばいいか判らない



まず、見ていただきたいページを

3つの主力サービスを理解すればOK



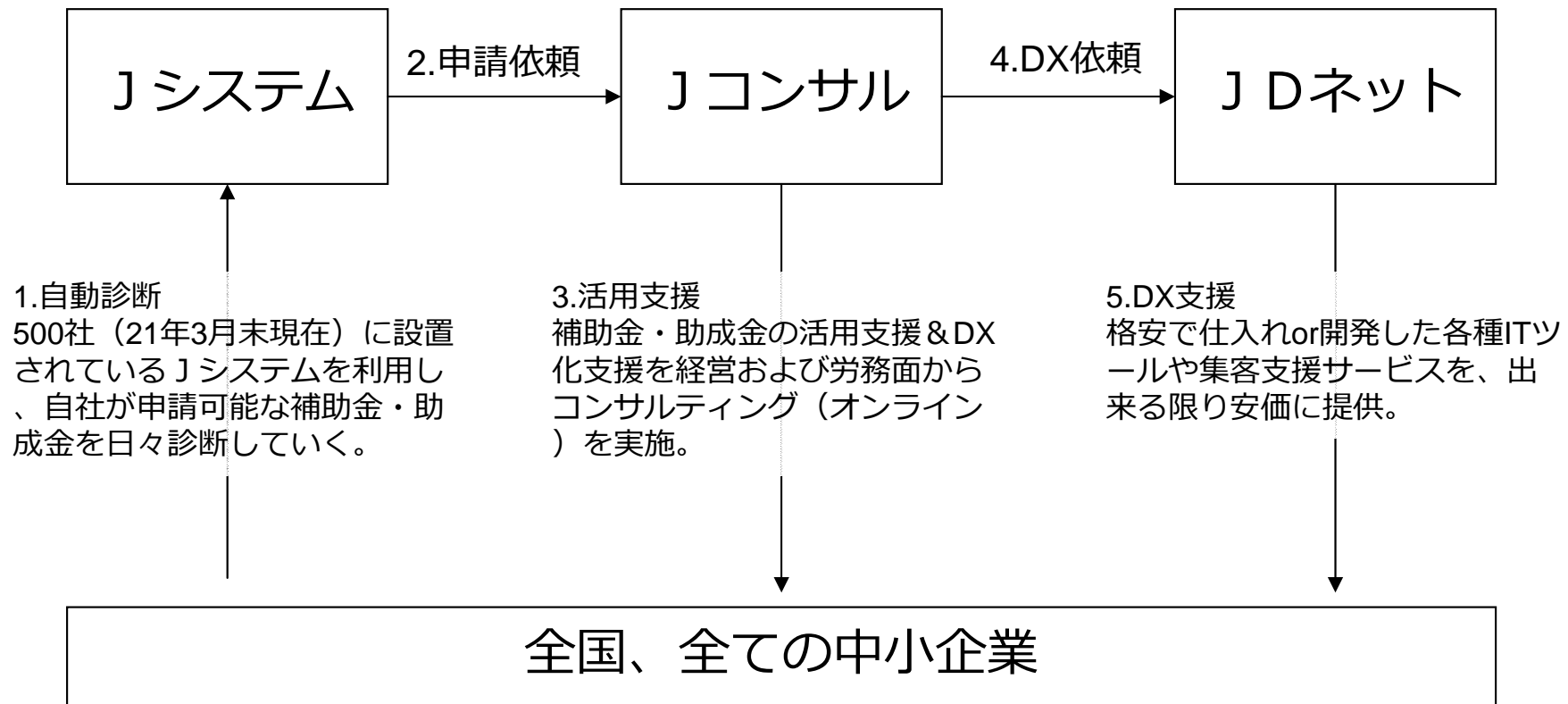
助成金自動診断システム



DX化&資金確保コンサル



共同仕入・開発ネットワーク



ライトアップ サービス紹介ページ

- まずはサービスページを御覧ください
<https://www.writeup.jp/service/>
- Jシステムは初期50万円、月額5万円
 Jコンサルは初期36万円
 JDネットは初期50万円、月額5万円
 上記の価格が標準的な提供価格になります



ライトアップストーリー

WriteUp! サービス 企業情報 IR ニュース 採用 ストーリー お問い合わせ

STORY

ストーリー

企業 | ストーリー

創業から現在、そして未来に積み上げていくストーリー（歴史）をまとめています。
弊社代表のTwitterでも、随時更新・補正情報をツイートしております → [フォローはこちら](#)

「創業」メンバーは全員CAだった

2020年4月5日「有期会社ライトアップ」は誕生しました。
どういった経緯で、どういった業務で創業したのか、ライトアップ6000人が行で制作されていたのだから埋めていなければなりません。時代に流されるように創業したチーム、次は大きな時代の流れを作る側になっていかなければなりません。

「JDネット」は選択と集中の真逆から生まれた

ITツール市場の調査・検証したネットワークとして200社以上のクラウドパートナーが参加するJDネット。創設から10年たった今でも、大企業に比べて集客と売上が伸びています。これにより、ライトアップは多様なツールを提携することができるようになりました。ビジネスセクターの高度な。

無から有を生み出す「Jエンジン」の誕生

ITツール導入には、少額とはいえない資金が必要で、その資金に手配が難しい企業にこそ業務のIT化、DXは必須です。そこで、多くの企業に資金調達を支援しました。例えば、最初に自動販売機を投資し、社員が物販機を使うために2000円のIT化資金が貯まる仕組み等々。この時は、毎月電気代が5000円。

奇跡の開発タイミング「Jシステム」

Jエンジンの開発と販売として2020年4月に正式に「Jシステム」をリリースしました。コロナ禍という状況の中、各企業がデジタル化の必要性を認識し、オンライン版の導入が急務となっていました。

近日公開

皆さまからのリクエストに合わせて、より詳しくは是非こちらからリクエストはこちら

note

奇跡の開発タイミング「Jシステム」

20

ライトアップストーリー

2021/01/27 16:33

創業して5年目くらいに、マネジメンゲーム「MG研修」という経営者育成研修を受講しました（自腹で）。ソニーが開発した、一日で会社5期分を経営し実際に決算書やBSを手書きで作成する、という内容。ソフトバンクの孫さんが創業前に受講し、今でもソフトバンク社内で実施されていることでも知られています。この研修本当に面白く、あれから10年、MG研修のオンライン版「カンパニーゲーム」を自社で開発し、提供するまでになりました。

- 次に、ライトアップストーリーを御覧ください
<https://www.writeup.jp/story/>
- 主力3サービスの「**開発理由**」と「**開発秘話**」が記載されています



次に、見ていただきたい情報を

日経CNBC IR番組

Market Breakthrough

放送 毎週 水曜 11:40~12:10
再放送 毎週 水曜 20:30~21:00、毎週 日曜 12:00~12:30

毎週、上場企業のトップやIR（企業に
略からコメントーターを交え企業のネ

Market Breakthrough

ライトアップ
強み

Jシステムの活用が、そのままコンサル/ITツールの導入増に

300社にシステム提供中

Jシステム
Jコンサル
JDネット

補助金・助成金
自動診断を実施

IT化・DX化
資金確保支援

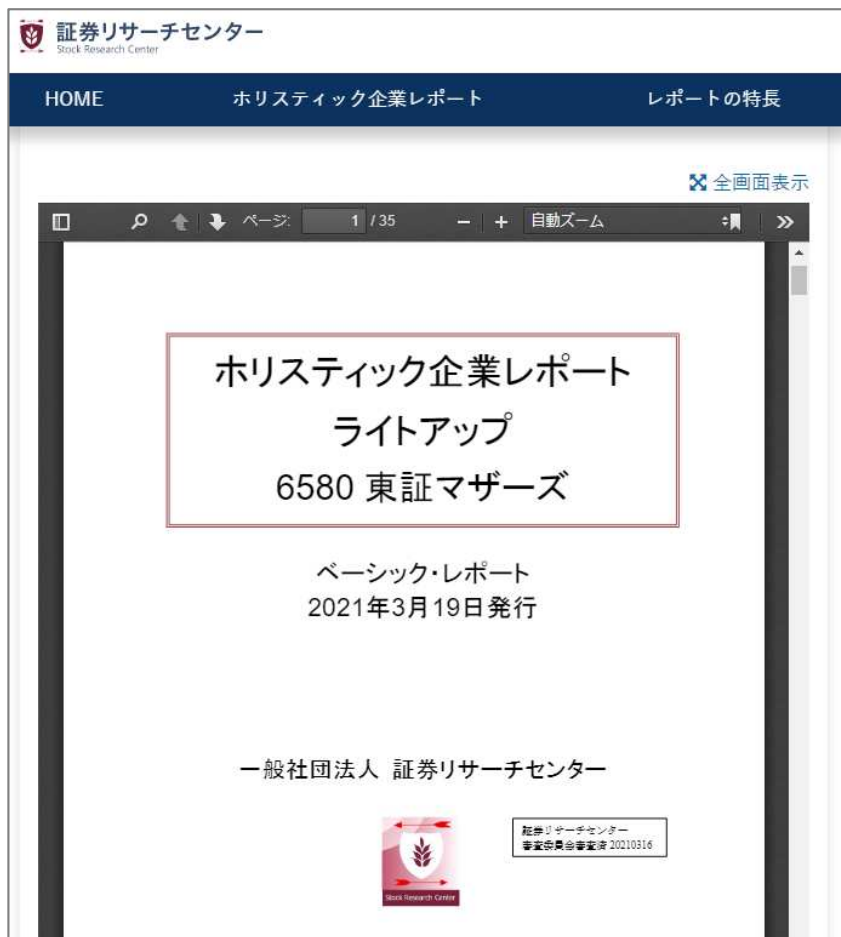
ITツール
利用ノウハウ提供

13:57 / 27:20

- 弊社のビジネスモデルをわかりやすく紹介いただきました
<https://youtu.be/ucMwCsDqWkY>
- スマホで閲覧可能です。移動時間にご確認いただけます



証券リサーチセンター 企業レポート



- 非常に詳細にまとめていただきました
<https://holistic-r.org/report/6580-2/>
- 3サービスの流れや役割分担、弊社のSWOT分析から競合優位性まで、鋭い切り口で分析されています



最後に、登録するべきサイトを

Twitter



- なにはともあれフォローを是非
https://twitter.com/t_shiraishi
- 日々、最新情報をツイート。投資直前にまとめてご覧いただくのもおすすめ。弊社の価値観などにも触れていただけます



PRTIMES



- 投資前にはかならず御覧ください
https://twitter.com/t_shiraishi
- 新規サービスや提携などの重要情報を即時配信しています
 - フォロー機能がおすすめです



MTGに対する考え方

できるだけ正確に理解できる時間に

- MTGで「深く」「正確に」理解いただいけるように
 - そのために「代表自身」が直接対応していきたい
 - そのために「質疑応答」の時間を最大限とりたい
- そのために、MTG前に30分ほどのお時間をとって、動画やレポートをご覧いただきたい
 - そのために、今回のご説明をさせていただきました
今期も、クオリティを下げず私自身がMTG対応を続けることが出来ると思っています

中目標：年間1万社を支援する

大目標は前企業の黒字化 = 日本を救うこと

- **戦術は明確（時期は未定）**
- **Jシステム1000社導入、1社から毎月1件の依頼**
- **1万社×100万円/年 = 100億円**
 - 現在：3000社×50万円/年
- **課題は2つ（人的稼働の確保、支援領域の拡充）**
 - 人的支援体制からの脱却、支援企業の数に上限有
 - 支援作業の効率化（[オンライン化](#)）、AIによる自動化、および[BPOの活用](#)
 - 支援領域の拡充（提供サービスの価格が安価）
 - 単一サービスの値上げではなく複数サービスの提供を

ご質問・ご要望はこちらから

「こんな上場企業が1社くらいあってもいい」

<http://bit.ly/writeup-ir-qa>



- ライトアップへのご質問・ご要望・期待することなど、左記のフォームからお気軽にお送りください。
1. 毎月のIRTV動画でご回答
 2. 四半期ごとの決算説明資料でご対応
 3. ブログ・Twitterのテーマとして
- 上記3つの経路でご回答できるように進めてまいります。