



株式会社MS-Japan  
(東証第一部：6539)

# 2019年3月期 第2四半期決算説明

- **2019年3月期 第2四半期実績**
  - ・売上高 **18.1億円** (前期比**122.1%**)
  - ・当期純利益 **5.6億円** (前期比**131.7%**)  
⇒共に過去最高を更新
- **人材紹介新規登録者数**
  - ・上半期 新規登録者数 **8,757人** (前期比**120.7%**)  
⇒過去最高を更新
- **Manegyの各種サービスとの新たな連携開始**
- **新規コミュニティサイトIPOPPO始動**



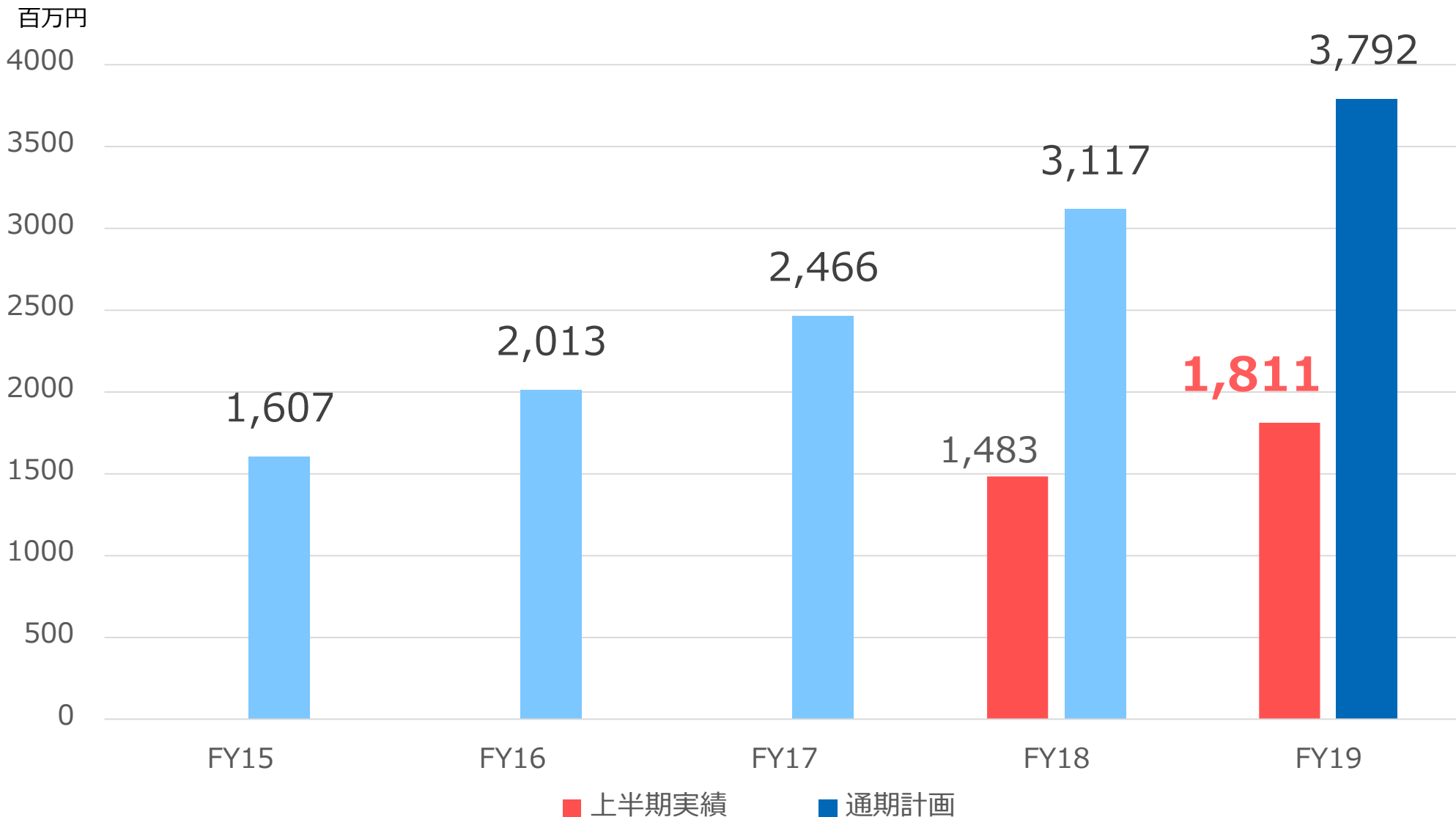
# I . 決算概要



上半期売上高 前年同期比 **122.1%**

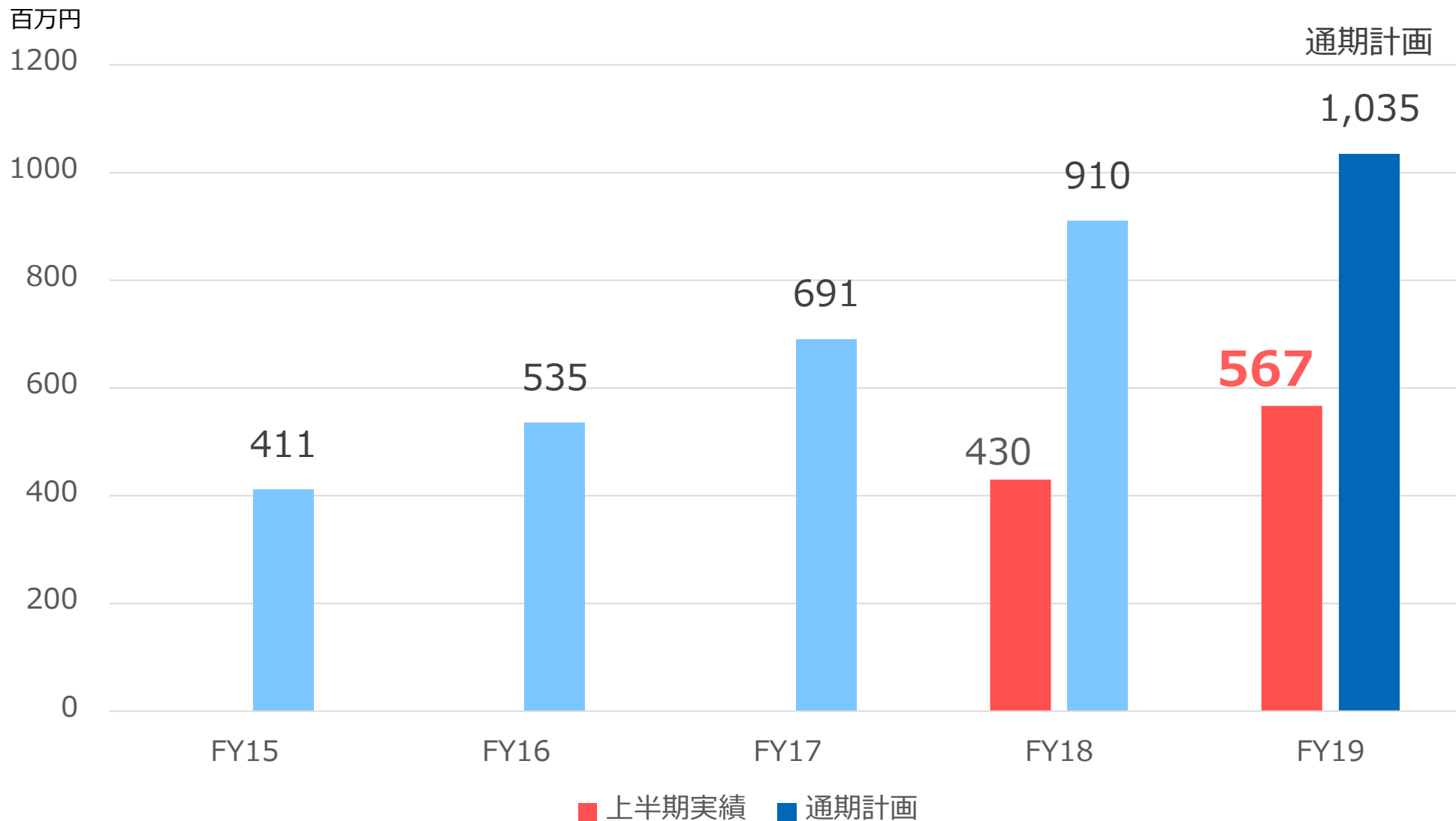
通期計画

3,792





## 上半期当期純利益 前年同期比 **131.7%**



## 高効率経営を徹底的に追求し、**継続的な利益成長を実現**

(単位：百万円)

	FY18 2Q		FY19 2Q		前期比
	金額	売上高比率	金額	売上高比率	
売上高	1,483	-	<b>1,811</b>	-	<b>122.1%</b>
営業利益	481	32.4%	<b>798</b>	<b>44.1%</b>	<b>165.7%</b>
経常利益	600	40.5%	<b>827</b>	<b>45.7%</b>	<b>137.7%</b>
当期純利益	430	29.0%	<b>567</b>	<b>31.3%</b>	<b>131.7%</b>

売上・利益ともに**予算を達成し、好調に推移**

(単位：百万円)

	FY18 2Q 予算				FY19 通期予算
	予算	実績	差異	達成率	
売上高	1,811	<b>1,811</b>	0	<b>100%</b>	<b>3,792</b>
営業利益	704	<b>798</b>	+94	<b>113.4%</b>	<b>1,512</b>
経常利益	715	<b>827</b>	+112	<b>115.7%</b>	<b>1,522</b>
当期純利益	479	<b>567</b>	+88	<b>118.4%</b>	<b>1,035</b>

長年にわたる高収益性の継続により、**強固な財務体質を維持**

(単位：百万円)

	FY18 期末	FY19 2Q	期末増減額
流動資産	3,514	<b>3,571</b>	<b>+ 57</b>
固定資産	3,215	<b>3,375</b>	<b>+ 160</b>
総資産	6,729	<b>6,947</b>	<b>+ 218</b>
負債	652	<b>583</b>	<b>△ 69</b>
純資産	6,077	<b>6,363</b>	<b>+ 286</b>
自己資本比率	90.3%	<b>91.6%</b>	<b>+ 1.3%</b>

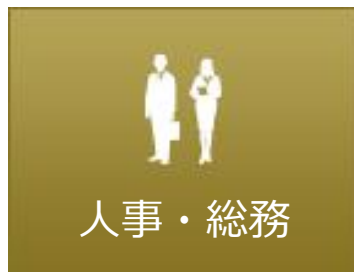




## Ⅱ. ビジネスモデルと 成長戦略

## 管理部門と会計・法律分野の職種に特化した人材紹介

### 企業の管理部門の人材紹介



### 資格別の人材紹介



## 管理部門と士業がつながるコミュニケーションプラットフォームの運営

Manegy

日本最大級！管理部門と士業がつながるサイト

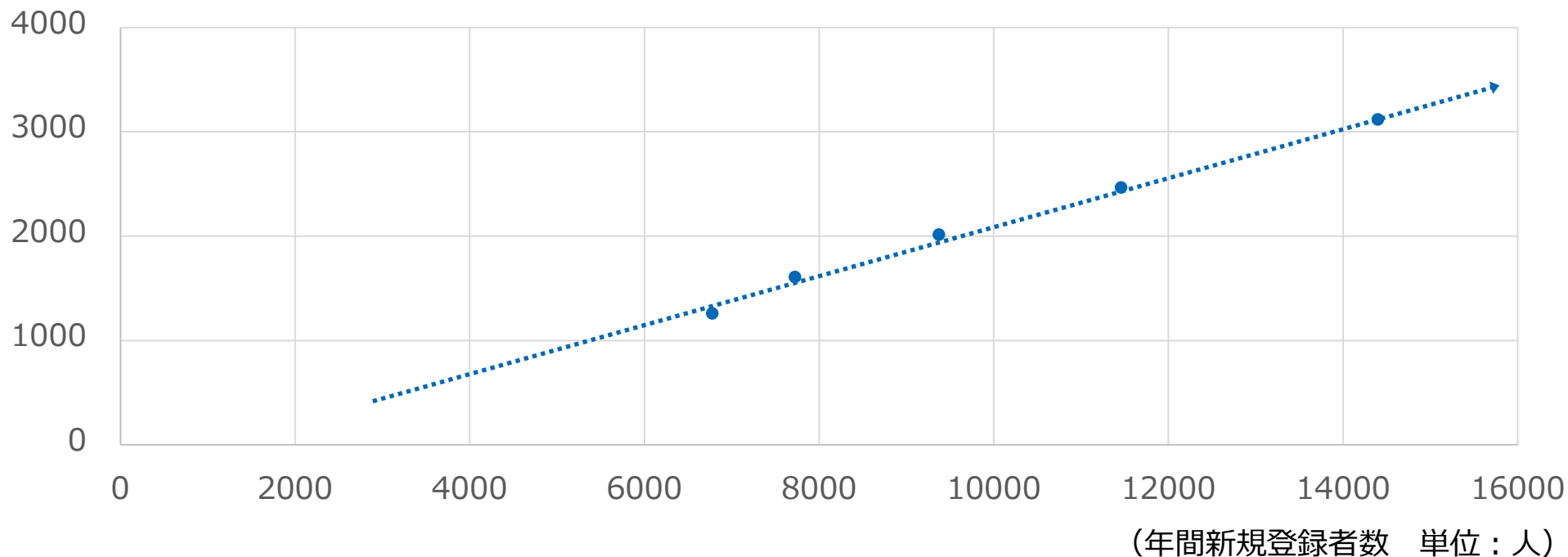
Jing [ジェイング]  
presented by MS-Japan

Jing  
コンシェルジュ  
presented by MS-Japan



## 当社の年間新規登録者数と売上高の関係

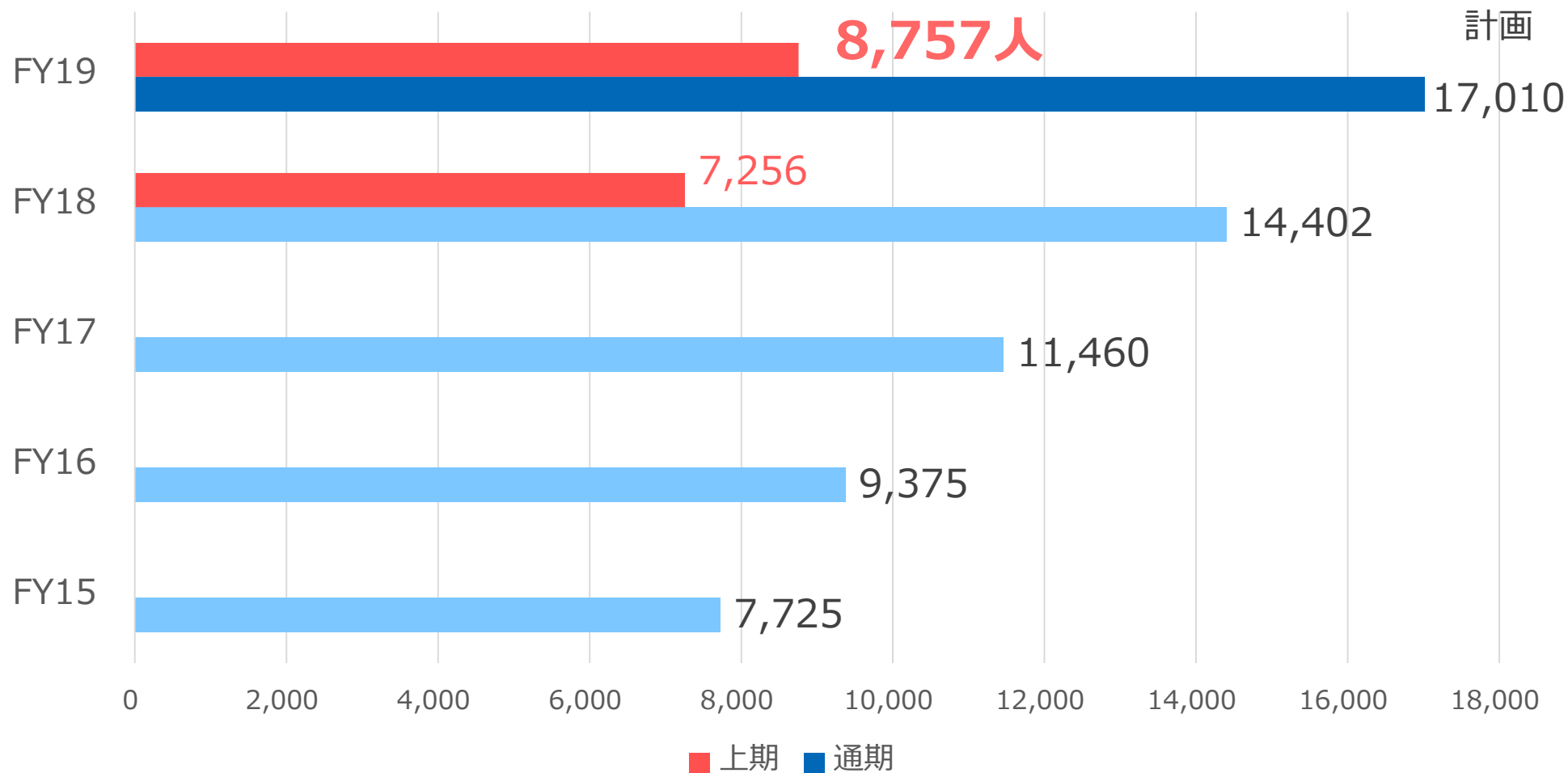
(売上高 単位：百万円)



求職者優位の売り手市場においては、登録者の増加が売り上げの増加に直結

⇒登録者獲得増加に関する施策が成長戦略の根幹

求職者優位の売り手市場の中、**上半期 新規登録者数が過去最高を更新**  
(前年比**120.7%**)



## プラットフォーム化により、登録者数増と収益率向上を目指す

ターゲティング  
マーケティング

マス  
マーケティング

コミュニケーション  
プラットフォーム

認知拡大による  
ブランディング強化

首都圏の交通広告から開始  
東名阪へ拡大

従来型

専門誌・  
口コミなど



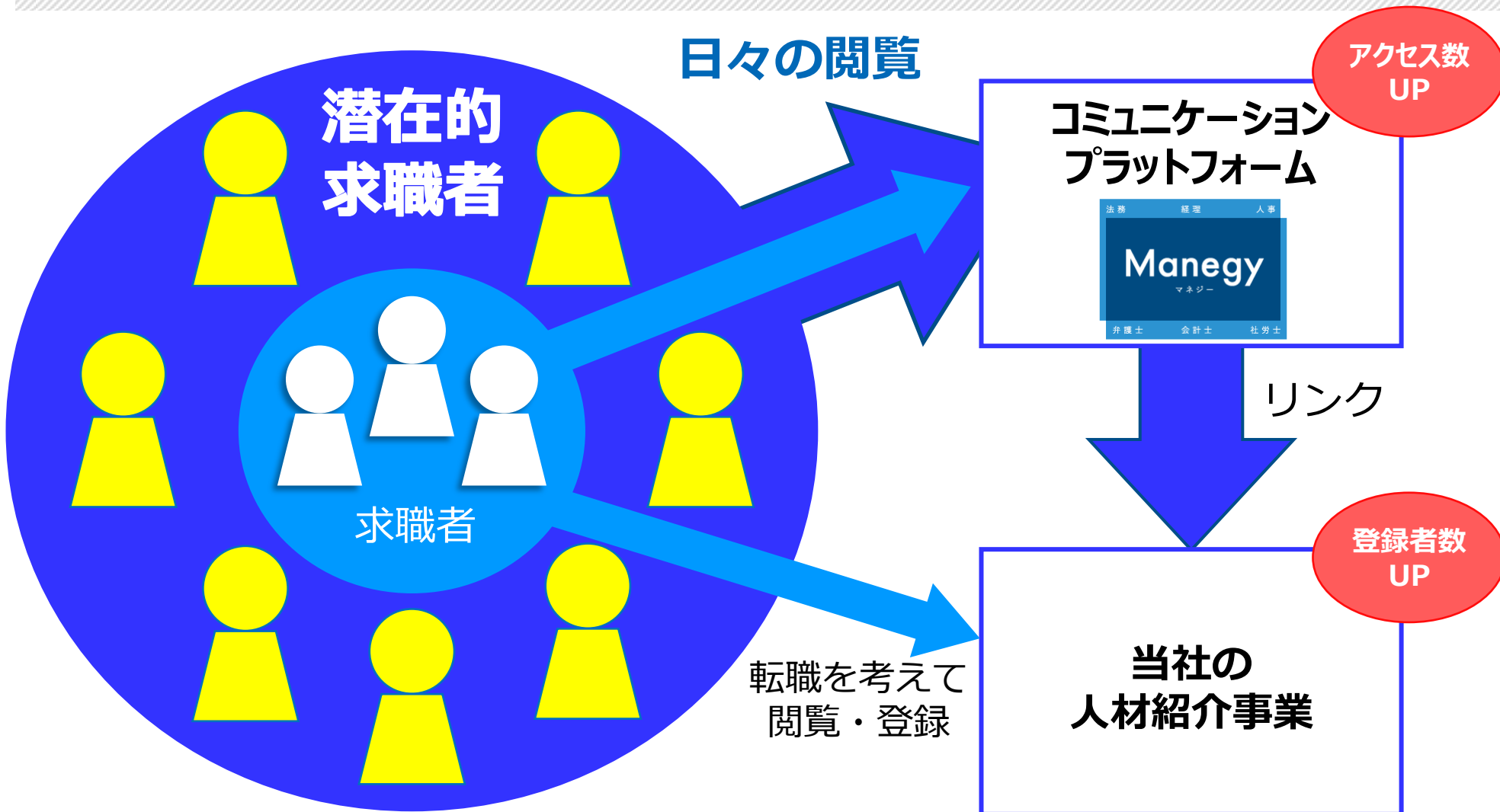
第一法規株式会社  
『会計・監査ジャーナル』

レクスネクシス・ジャパン  
『ビジネスロー ジャーナル』



2017年3月29日  
スタート

## 管理部門・士業領域における潜在的求職者の囲い込み



国内で約**350万人**のマーケットポテンシャル



## Ⅲ.トピックス

各種サービスと続々と提携を開始し、Manegy (マネジャー) への  
さらなる流入施策の推進を実現



## 「Desknet's NEO」

株式会社ネオジャパンが提供する  
国内約370万人が利用するグルー  
プウェアへManegyコンテンツ提  
供開始

## 「グノシー」及び 「ニュースパス」

株式会社Gunosyが提供する  
ニュースキュレーションアプリに  
てManegyニュース配信開始

今後も外部サービスと積極的に連携を図り  
サイトへの流入を強化。

# And More...





## 人材紹介事業を通じて構築したIPOネットワークを活用した コミュニティサイト「IPOPRO」立ち上げ

2017年中の新規上場90社中、65社と取引（求人依頼）があり、うち「42社／91名」の決定実績がある当社が国内最大級のIPOコミュニティサイトを始動。



証券会社、信託銀行、監査法人、印刷会社、VC等IPOに関連する周辺企業とともに、国内最大級のIPOコミュニティを構築し、情報及び人材のさらなる活性化を促す。

## 人材紹介 法人・担当者データ

法人名	担当者名	電話番号	メールアドレス	業種
株式会社A	田中 太郎	03-XXXX-XXXX	tanaka@corp.a.co.jp	製造業
株式会社B	山田 花子	03-XXXX-XXXX	yamada@corp.b.co.jp	サービス業
株式会社C	佐藤 一郎	03-XXXX-XXXX	sato@corp.c.co.jp	流通業

## 人材紹介 転職希望者データ



## Manegy 管理部門・士業データ



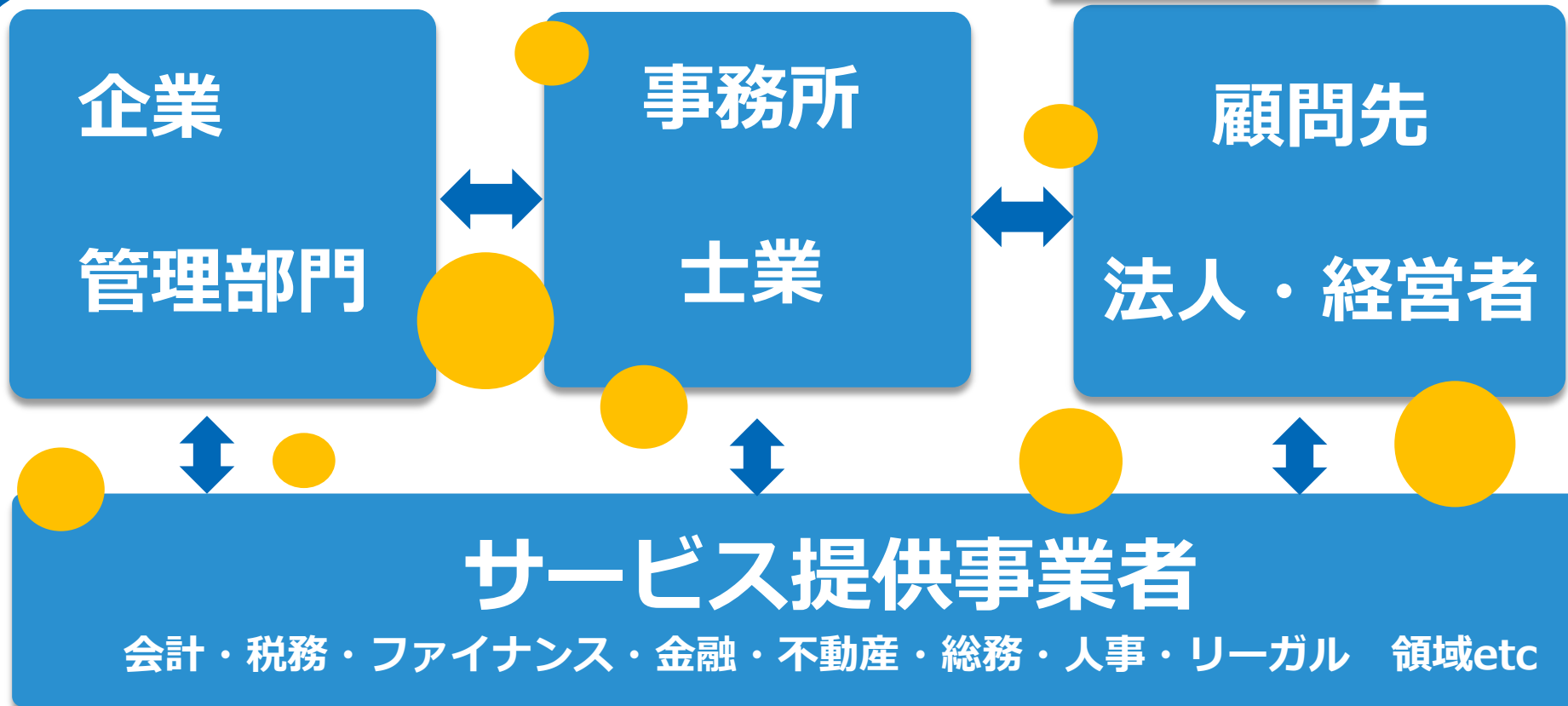
個人・法人の興味・関心情報を蓄積し、国内最大の経営管理データマネジメントプラットフォーム（DMP）を構築する



## J-ing 事務所法人データ



## 各種ライトコンテンツ 管理部門・士業データ



経営管理領域において、

あらゆる情報とビジネスが流通するプラットフォームを目指す

⇒ 広告モデルだけではない多数の収益機会 (マネタイズポイント) が存在

国内のスタンダードを確立し、

**世界一の経営管理プラットフォーム**を作り出す

「世界中の企業経営が、より効率的に、より効果的になる世界を実現します」

<コンテンツの充実>

- ・ 自社開発
- ・ 良質なコンテンツを持つ企業への積極的なM&A



国内だけでなく、海外での  
人材ビジネスも展開が容易に



## IV. 業績予測

売上高で前年比**121.6%**、営業利益で前年比**129.1%**と高成長を見込む

(単位：百万円)

	FY18 (前期実績)	FY19 (今期予測)	前期比
売上高	3,117	<b>3,792</b>	<b>121.6%</b>
営業利益	1,170	<b>1,512</b>	<b>129.1%</b>
経常利益	1,304	<b>1,522</b>	<b>116.7%</b>
当期純利益	910	<b>1,035</b>	<b>113.8%</b>

2021年3月期では売上高**56.9億**、当期純利益**15.2億**を見込む

	FY19 (当期予測)		FY20		FY21	
	金額	前期比	金額	前期比	金額	前期比
売上高	3,792	121.6%	4,623	<b>121.9%</b>	<b>5,694</b>	<b>123.2%</b>
営業利益	1,512	129.1%	1,817	<b>120.2%</b>	<b>2,279</b>	<b>125.4%</b>
経常利益	1,522	116.7%	1,817	<b>119.3%</b>	<b>2,279</b>	<b>125.4%</b>
当期純利益	1,035	113.8%	1,217	<b>117.6%</b>	<b>1,527</b>	<b>125.4%</b>

本資料は、当社の業界動向及び事業内容について、当社による現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。

これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。

当社の実際の将来における事業内容や業績等は本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。

本資料における将来展望に関する表明は、利用可能な情報に基づいて当社によりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではありません。